



ECONOMISCH DOSSIER 2017

ANALYSE VAN DE SECTOR VAN DE UITRUSTING VOOR DE
LANDBOUW EN DE GROENE ZONES



www.fedagrim.be



ECONOMISCH DOSSIER 2017

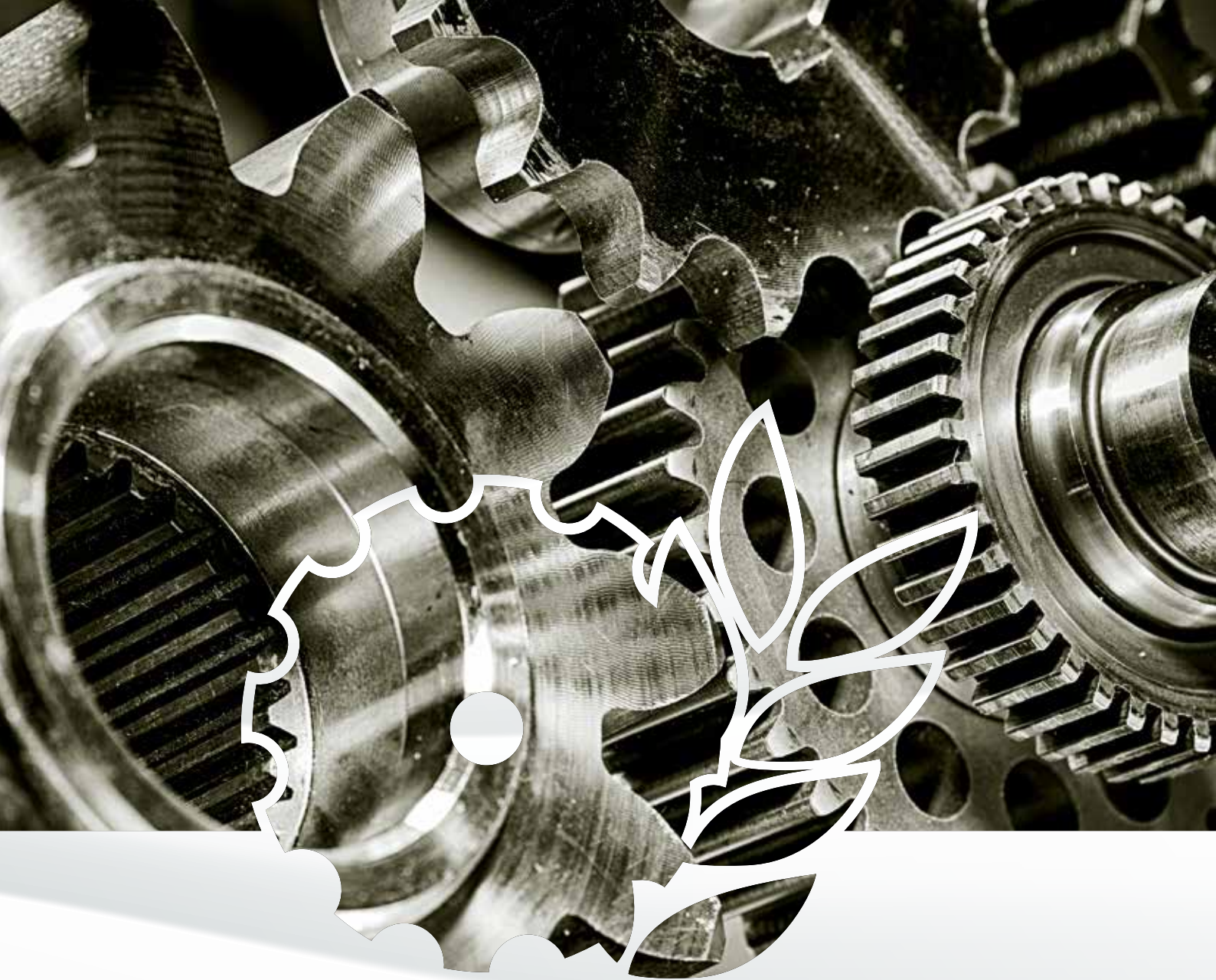
ANALYSE VAN DE SECTOR
VAN DE UITRUSTING
VOOR DE LANDBOUW EN
DE GROENE ZONES

INHOUD

WOORD VOORAF	6
OVERZICHT VAN DE SECTOR	10
GROEP 1 : TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES	12
TENDENSEN VAN 2017	14
Tractoren	15
Telescoopladers	17
Grondbewerking.....	18
Zaaimachines	20
Bodembemesting.....	22
Sproeien	25
Graslandwinning	26
Oogst.....	29
Aardappeltechniek	33
GROEP 2 : VEETEELTUITRUSTING EN STALLENBOUW	34
TENDENSEN VAN 2017	36
Melkapparatuur	37
Gemiddelde aantal verkochte robotboxen per robotbedrijf.....	38
Koeltanks	39
GROEP 3 : MATERIAAL VOOR TUIN EN GROENE ZONES	40
TENDENSEN VAN 2017	42
Grasmaaiers	43
Kettingzagen	45
Bladblazers	46
Haagscharen	47

INHOUD

GROEP 4 : DEALERS - LANDBOUWDEALERS, TUINDEALERS EN DEALERS VAN VEETEELTUITRUSTING.....	48
SECTORIELE STATISTIEKEN.....	50
DSI	51
Situatie van de distributie binnen Europa - CLIMMAR	55
GROEP 5 : FEDAGRIM	56
DE FEDERATIE	58
Evenementen	59
Diensten	61
Ledenlijst	66
Raad van bestuur	73
Het FEDAGRIM team	74



WOORD

VOORAF

WOORD VOORAF

door JOHAN COLPAERT, Voorzitter Fedagrim.



Fedagrim constateert dat het met de landbouw in België gevaarlijk bergaf gaat. Sinds het begin van dit millennium (en dat is nog maar zeventien jaar) zijn er veertig procent minder landbouwers. Onze eigen Fedagrim-leden verkopen gemiddeld een derde minder landbouwwerktuigen dan tien jaar geleden. Over gelijk welke andere sector zou er algemene ongerustheid heersen. Niet over de landbouw. Voor gelijk welke andere sector zouden al massale crisisplannen in gang gezet zijn. Niet voor de landbouw. Zeker, er worden maatregelen genomen. Maar zijn ze doeltreffend? Komen ze op tijd? Ontstaan ze vanuit één algemene visie over landbouw, natuur en grondbeleid? Belangrijke vragen die helaas niet steeds positief kunnen beantwoord worden.

In november 2017 heeft Fedagrim aangegeven een fundamentele bijdrage te willen leveren om een en ander in beweging te brengen. Fedagrim heeft in de voorbije maanden werk gemaakt van het opmaken van een Landbouwpact voor een faire en leefbare landbouw in België.

Dit Landbouwpact bevat 10 voorstellen die , samen met alle stakeholders rond en in de Belgische Landbouw, kunnen bijdragen in een mogelijke grondige aanpak, een turn around met fundamentele ingrepen om landbouw in België in stand te houden en boeren een rendabelere toekomst te verzekeren.

Ons Landbouwpact omvat 10 heel concrete actiepunten:

1. De oprichting van een prijsobservatorium.
2. Een Grondbank die de toegang regelt tot landbouwgrond.
3. Bewustmaking van het landbouwers risico bij de consument.
4. Kwaliteitsverschil van de Belgische producten zichtbaarder maken.
5. Een verzekeringsstelsel tegen inkomensverliezen.
6. Een volwaardig pensioenstelsel voor de landbouw die onafhankelijk is van grond.

7. Landbouw moet een strategische keuze zijn in het beleid, een geïntegreerd beleid waarin landbouw, natuurbeheer en klimaatdoelstellingen onder een koepel komen.
8. Een positief investeringsklimaat.
9. Een actiever optreden van de Belgische vertegenwoordigers op Europees niveau ten behoeve van een level playing field.
10. Een sterk Belgisch keurmerk, dat de consument duidelijk maakt wat hij koopt en wie zijn voedsel gemaakt heeft. Aan hem dan de keuze.

Fedagrim heeft deze 10 actiepunten ook nader beschreven en uitgewerkt in ons document Landbouwpact.

‘ Fedagrim heeft werk gemaakt van het opmaken van een Landbouwpact voor een faire en leefbare landbouw in België. ’

Wij staan met onze visie en onze voorstellen niet alleen. Fedagrim is dan ook voorstander om in overleg en in samenwerking met alle stakeholders, de verschillende initiatieven te bundelen in een verder uitgewerkt Landbouwpact. Alleen een dergelijke aanpak kan het mogelijk maken om een strategisch en geïntegreerd plan op te zetten waarbij zowel landbouw als milieu en voedselveiligheid

maatschappelijk verdedigd en ook ondersteund worden in België.

In december 2017 gaat in Brussel opnieuw de 2 jaarlijkse landbouwbeurs Agribex door. Op deze beurs wordt de innovatieve evolutie in de landbouw gedemonstreerd aan het grote publiek. Samen met de hedendaagse techniek is de boer klaar voor een nog constructievere bijdrage aan betrouwbaar voedsel van topkwaliteit voor ons 11 miljoen Belgen. Een bijdrage waarbij natuurbeheer en klimaatdoelstellingen hand in hand kunnen gaan met een leefbare landbouw die zekerheid biedt aan betaalbare en veilige voeding.

Aan de overheid en maatschappij om dit een kans te geven en ons niet bloot te stellen aan de willekeur van minder kwalitatieve buitenlandse productie en speculatieve importhandel die onze toekomst zwaar



WOORD VOORAF

door JOHAN COLPAERT, Voorzitter Fedagrim.

kan ondermijnen. Bij dergelijke afhankelijkheid zouden de overheid en de consument in dit geval wel eens heel snel de rekening kunnen gepresenteerd krijgen. We leven alsof voedselbevoorrading een absolute zekerheid is en alsof betaalbaar kwaliteitsvoedsel uit de lucht komt vallen. Dat is een misvatting. Een land wordt zeer kwetsbaar als het steeds meer van anderen afhankelijk wordt om in haar basisbehoeften te voorzien. Kijk maar naar onze onzeker energiebevoorrading. Voor voedsel, de aller eerste basisbehoefte toch, geldt dat nog meer.

Een uitstervende landbouw is niet alleen een probleem voor de boeren, maar voor ons allen. Dat kan ik als voorzitter van Fedagrim niet genoeg benadrukken. Ons verhaal is er geen van belangenbehartiging, is geen klaagzang voor meer centen. Het gaat om veel meer dan dat. Geen eigen landbouw meer hebben is verzaken aan een eigen voedselproductie. Het zou een strategische prioriteit van ons land moeten zijn om dat niet te laten gebeuren. Maar dat is het niet. Bovendien beantwoorden de Belgische

landbouwers aan de hoogste kwaliteitsnormen inzake voedselproductie. Het zijn wij allen die hiervan als consumenten profiteren. Kunnen we die kwaliteitsgarantie handhaven indien we steeds afhankelijker worden van import? Fedagrim denkt van niet. Een eigen, faire en leefbare landbouw is in het algemeen belang van de burgers van dit land. Ik heb de indruk dat men dit vergeten is. Het is vijf voor twaalf om er wat aan te doen.



OVERZICHT

VAN DE SECTOR

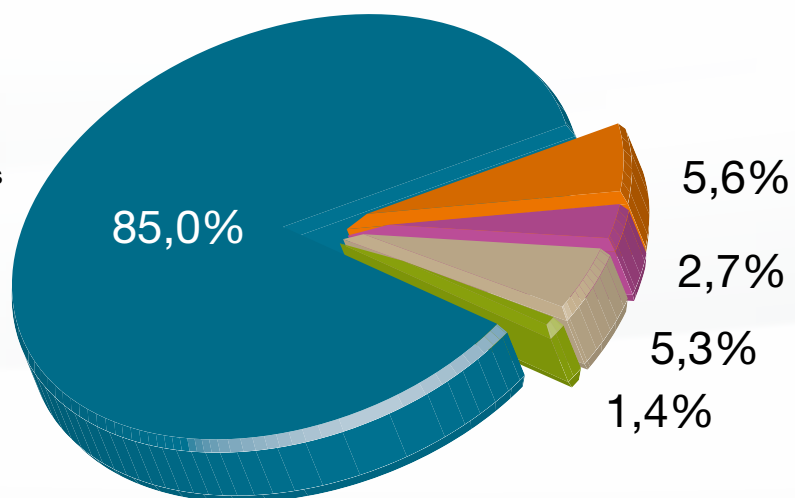
OVERZICHT

VAN DE SECTOR

AANTAL BEDRIJVEN BINNEN DE SECTOR: 1.100

VERDELING PER ACTIVITEIT:

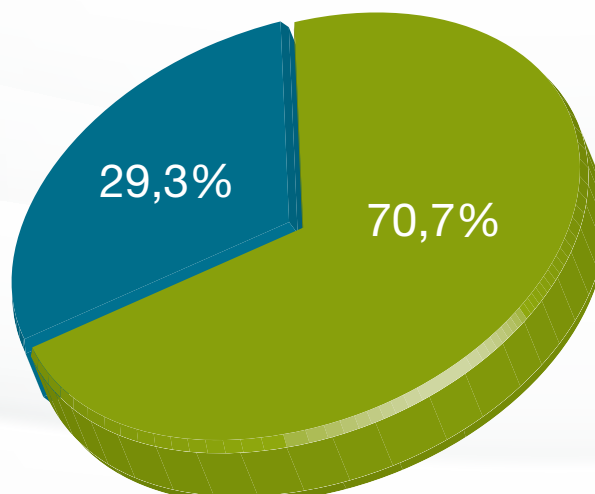
- Dealers
- Invoerders/Fabrikanten van tractoren en landbouwmachines
- Invoerders/Fabrikanten van veeteeltoerusting
- Stallenbouwers
- Invoerders/Fabrikanten van materiaal voor de tuin en groene zones



AANTAL WERKNEMERS: 14.000 WAARVAN 80% VOLTIJDS WERKT.

BEDRIJFSPROFIEL (TUSSEN CONSTRUCTEURS EN INVOERDERS):

- Constructeurs
- Invoerders





GROEP #1

TRACTOREN EN
LANDBOUWMACHINES

INHOUD #1

TENDENSEN VAN 2017	14
tractoren	15
Telescoopladings	17
Grondbewerking.....	18
Zaaimachines	20
Bodembemesting	22
Sproeien	25
Graslandwinning	26
Oogst.....	29
Aardappeltechniek	33

#1

TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

TENDENSEN VAN 2017

KANSEN VAN DE SECTOR

1. Marktgroei
2. Professionalisering en specialisatie van de sector

BEDREIGINGEN

1. Onzekere inkomsten voor de landbouwers als gevolg van de prijzen in de sector
2. Problematische weersomstandigheden (droogte, extreme schommelingen...)

WERKGELEGENHEID

- Meer dan de helft van de bedrijven geeft aan geen personeel aan te werven het komende jaar

In het algemeen zijn de leden tevreden over 2017. Door het betere rendement in de melkveehouderij en de varkenshouderij, is er interesse om nieuwe machines te kopen of vervangingsinvesteringen uit te voeren. Ook de verdere uitbreiding in aardappellareaal zorgde voor interesse in machines met meer capaciteit. De lagere graanprijzen drukken wel de stemming.

Op technologisch vlak zien de leden heil in de ontwikkeling van machines die met gps en andere 'slimme landbouwtechnieken' ('smart farming') werken. Wat de verkoop betreft, lijkt de voorkeur uit te gaan naar duurdere machines (met opties) en machines met een grotere capaciteit.

De invoerders en producenten van tractoren stellen vast dat het uurloon in de sector te laag is en dat

het de verschillende kosten niet dekt. Om genoeg te kunnen investeren in de gebouwen, de uitrusting en de opleiding van het personeel moet het uurloon inderdaad omhoog. Ter vergelijking: de uurlonen in vergelijkbare sectoren, zoals de civiele techniek, zijn veel hoger dan die in de sector van de landbouwmachines. Ook zijn de leden beducht voor de hoge overnameprijzen voor inruilmateriaal die worden gegeven.

Verder vrezen de leden ook de impact van voedingsschandalen zoals de slachthuis crisis en de fipronil crisis. Deze gebeurtenissen hebben invloed op het eet- en aankoopgedrag van de consument.

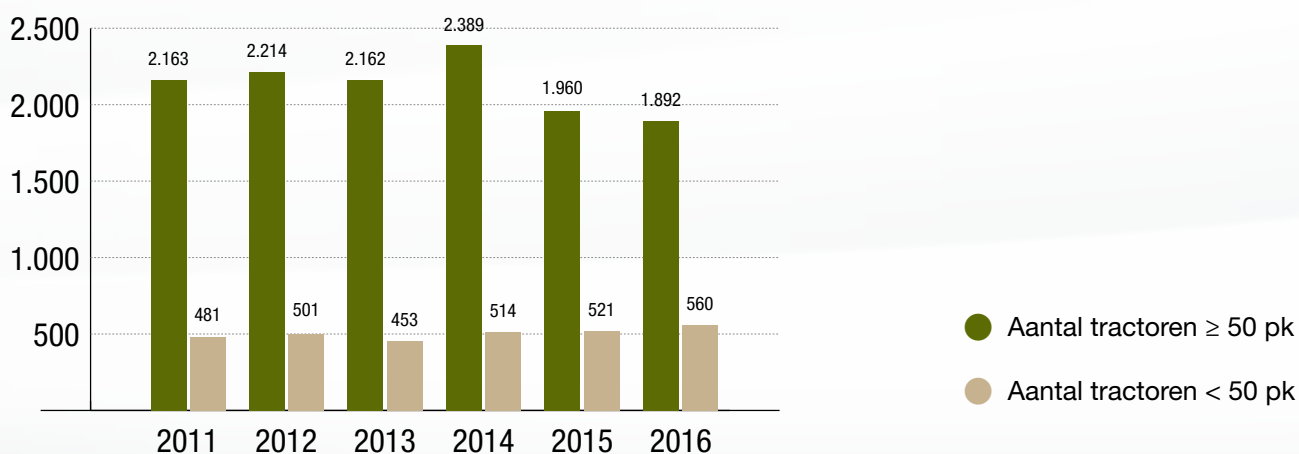
Toch zijn er veel offerteaanvragen vooraf aan Agribex 2017. De beurs wordt nog steeds aanzien als een belangrijk verkoopmoment.

#1

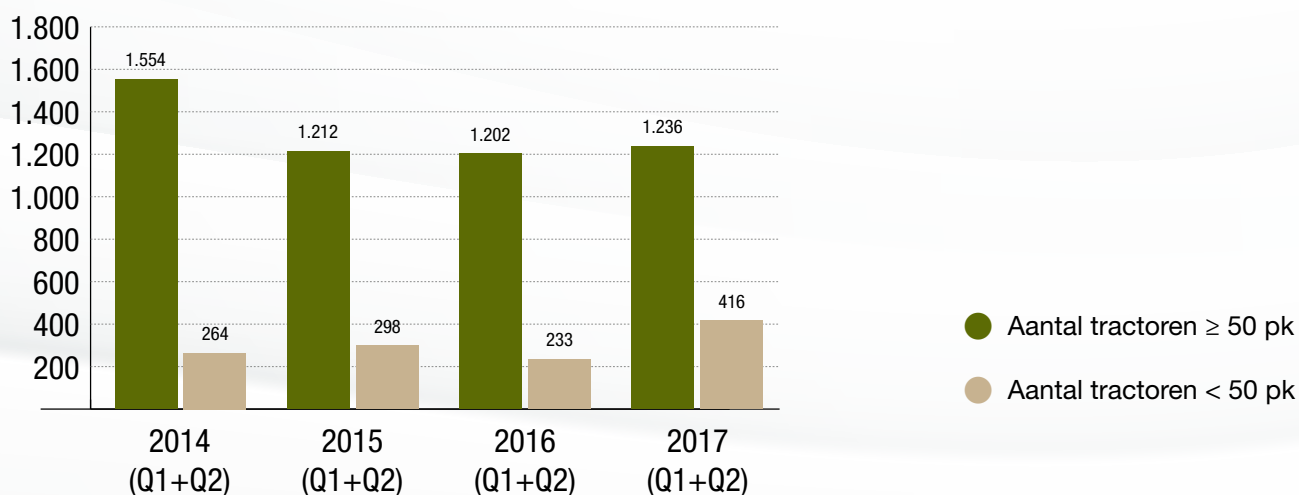
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

TRACTOREN - *Aantal verkochte tractoren*

2016 bleek geen goed jaar wat de verkoop van tractoren van meer dan 50 pk betreft. Er zijn slechts 1892 machines verkocht, het laagste aantal in jaren. De verkoop van tractoren van minder dan 50 pk blijft daarentegen stabiel en is in 2016 toegenomen. Dit type tractoren is steeds meer in trek bij bepaalde doelgroepen (gemeentes, hobbyboeren ...).



De resultaten van het eerste semester van 2017 tonen aan dat de verkoop van tractoren weer toeneemt. Er zijn in die periode 1236 tractoren van meer dan 50 pk verkocht, een stijging van 2,8 % vergeleken met het eerste semester van 2016. De verkoop van tractoren van minder dan 50 pk is spectaculair toegenomen: de 416 verkochte machines betekenen een stijging van 78,5 % tegenover het eerste semester van 2016. Aangezien er voorafgaand aan Agribex nog veel offertes werden aangevraagd, zal 2017 waarschijnlijk een goed jaar zijn wat de verkoop betreft. Zo zullen de tractoren van minder dan 50 pk een recordverkoop kennen.



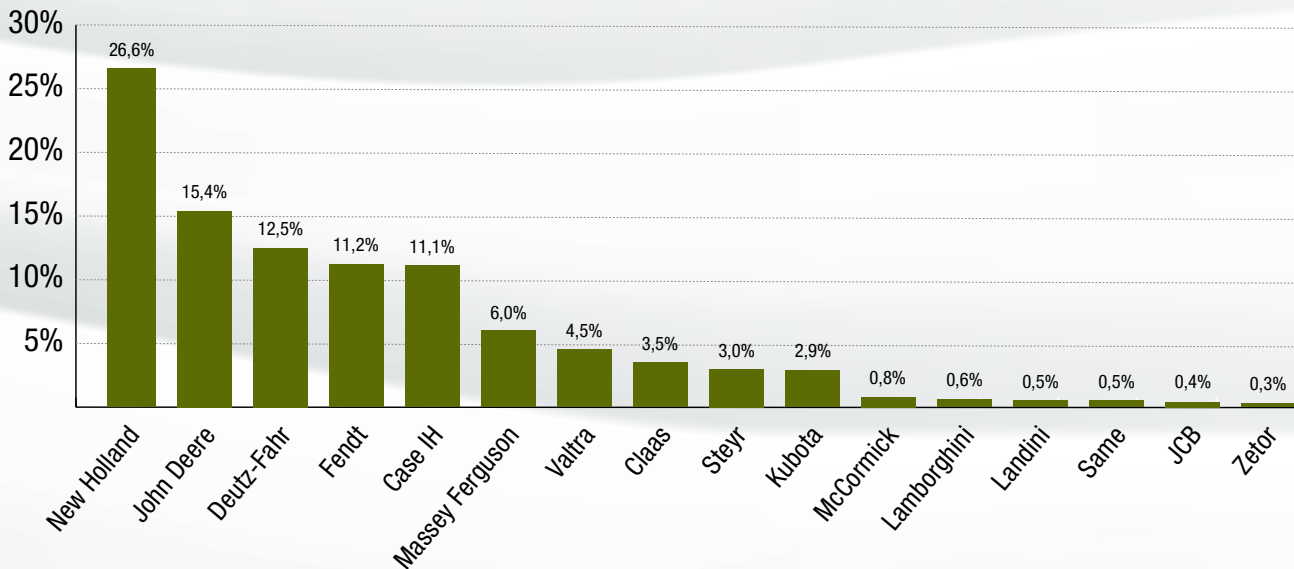
#1

TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

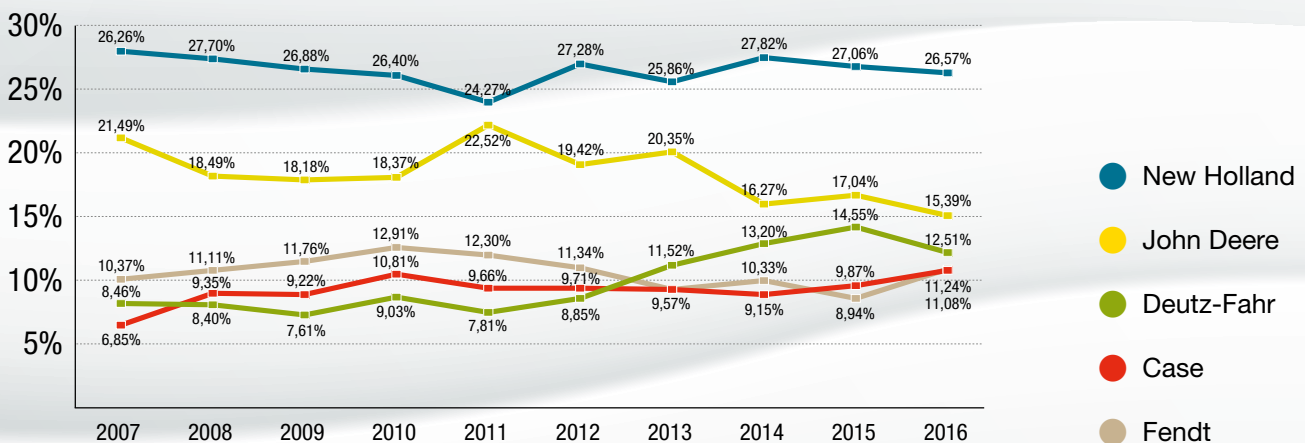
TRACTEURS - Marktaandelen

Op de eerste plaats staat New Holland met een marktaandeel van 26,6 %. Op de tweede plaats vinden we John Deere terug gevolgd door Deutz-Fahr op de derde plaats. Deutz-Fahr zag zijn marktaandeel de voorbije tien jaar bijna verdubbelen. Fendt en Case zijn respectievelijk vierde en vijfde. Zij hebben de voorbije tien jaar een redelijk stabiel marktaandeel van gemiddeld 10 %.

Marktaandeel voor tractoren in 2016, per merk



Evolutie van de marktaandelen van de top 5

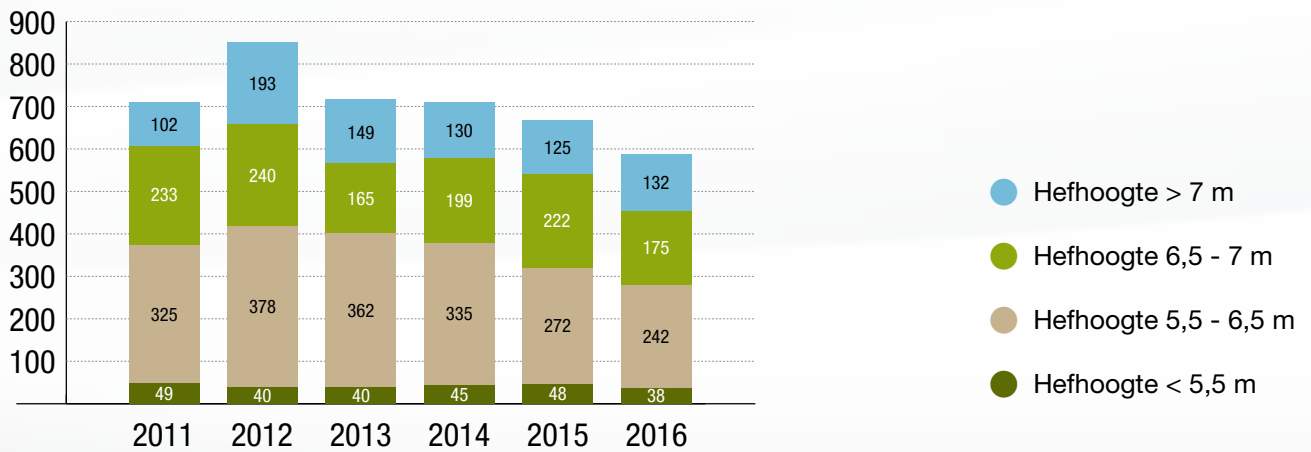


#1

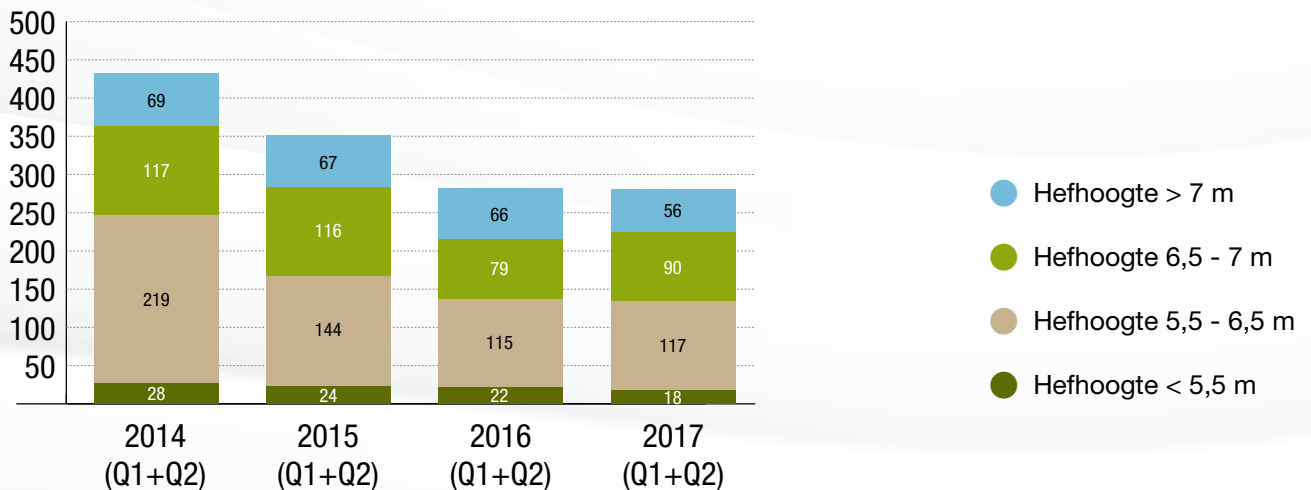
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

TELESCOOPLADERS

In 2016 werden er 587 telescoopladers verkocht, een daling van 12 % in vergelijking met 2015. De verkoop is gedaald in elke categorie, uitgezonderd de laders met een hefhoogte van meer dan 7 m. De machines met meer hefhoogte winnen marktaandeel.



De resultaten van het eerste semester van 2017 zijn vergelijkbaar met die van dezelfde periode in 2016. We verwachten dat de jaarresultaten in dezelfde lijn zullen liggen als 2016.

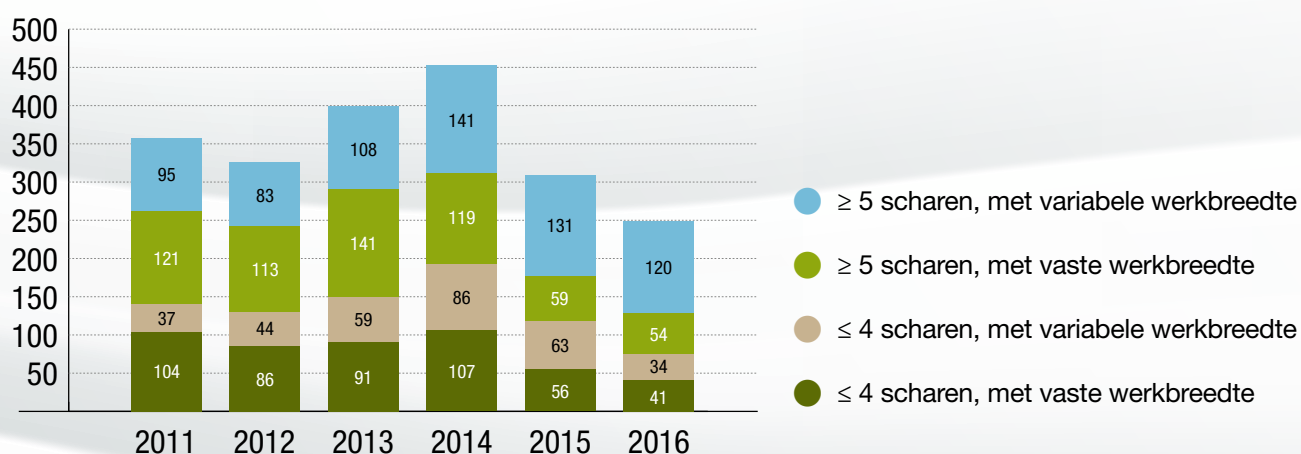


#1

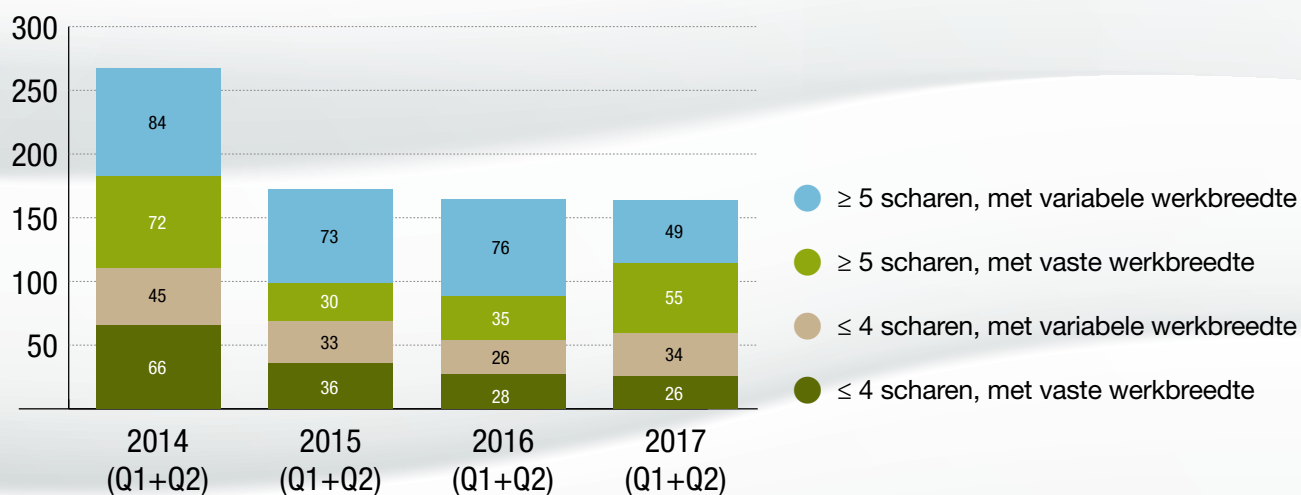
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

GRONDBEWERKING - PLOEGEN

Ook de ploegen kennen een dalende verkoop in 2016 met 249 verkochte eenheden. De ploegen met meer dan vijf scharen (met variabele werkbreedte) blijven aan de top. Voor de andere soorten ploegen zijn de resultaten sinds 2014 in vrije val.



De tendensen hebben zich in de eerste zes maanden van 2017 omgekeerd. Het aantal verkochte ploegen met meer dan vijf scharen (met variabele werkbreedte) is gedaald vergeleken met de andere drie categorieën. We verwachten het jaar 2017 net als het vorige jaar af te sluiten zonder veel enthousiasme.

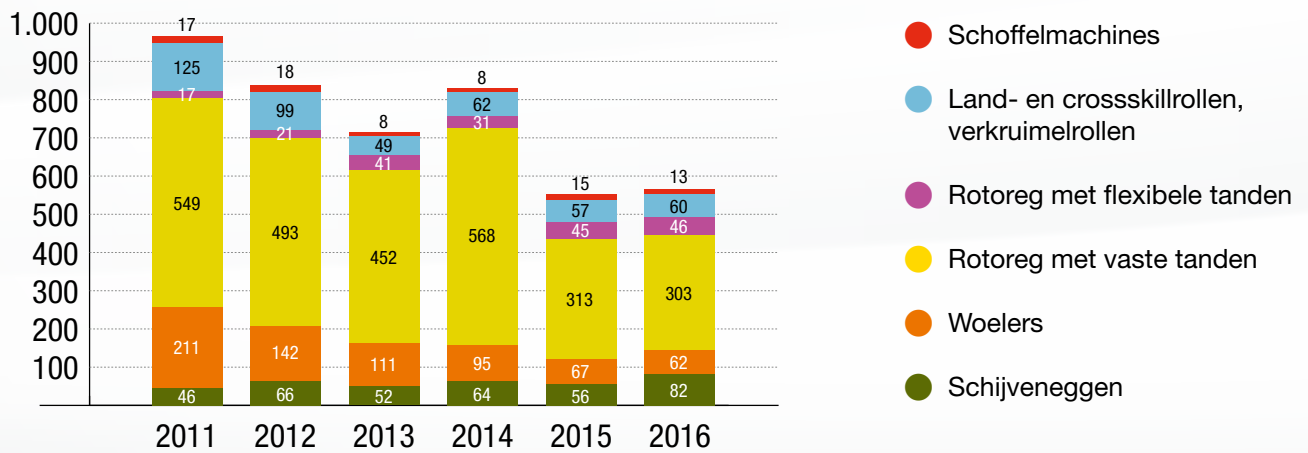


#1

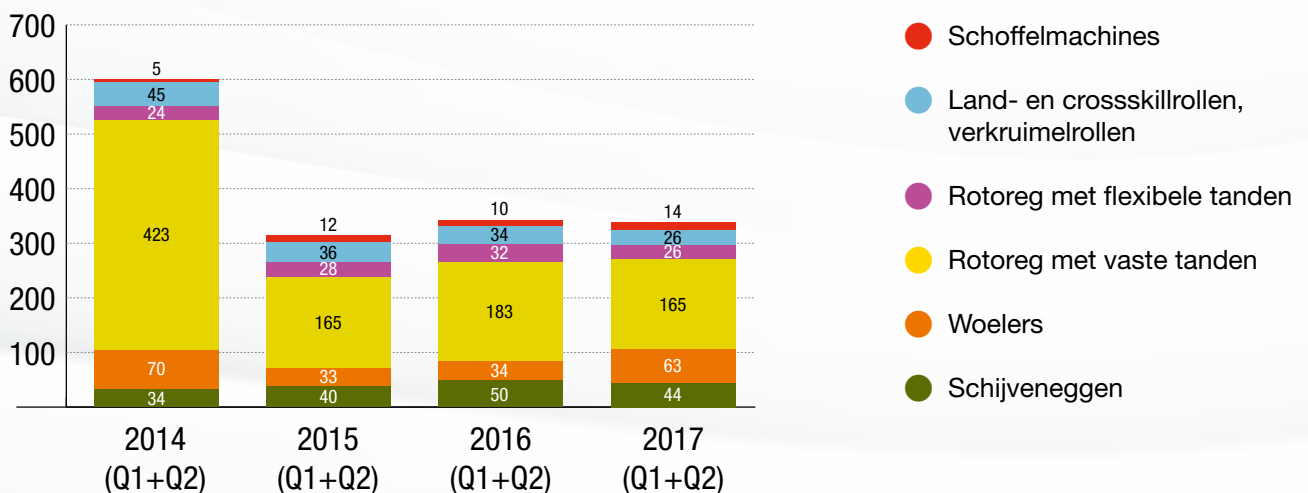
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

GRONDBEWERKING - VERSCEIDENE WERKTUIGEN

De markt voor de verschillende grondbewerkingsmachines is gekrompen in 2015 en 2016, wat vooral te wijten was aan de sterke daling van de verkoop van rotoeggen met vaste tanden. In vijf jaar tijd is de verkoop van deze eggen gedaald met 44,8 %, maar toch hebben ze nog steeds het grootste marktaandeel (53,5 % in 2016).



De verkoop in het eerste semester van dit jaar is ongeveer dezelfde als die in dezelfde periode in 2015 en 2016. Er zijn geen grote veranderingen. We verwachten het jaar 2017 behoorlijk af te sluiten met hetzelfde aantal verkochte stuks als de twee voorgaande jaren.

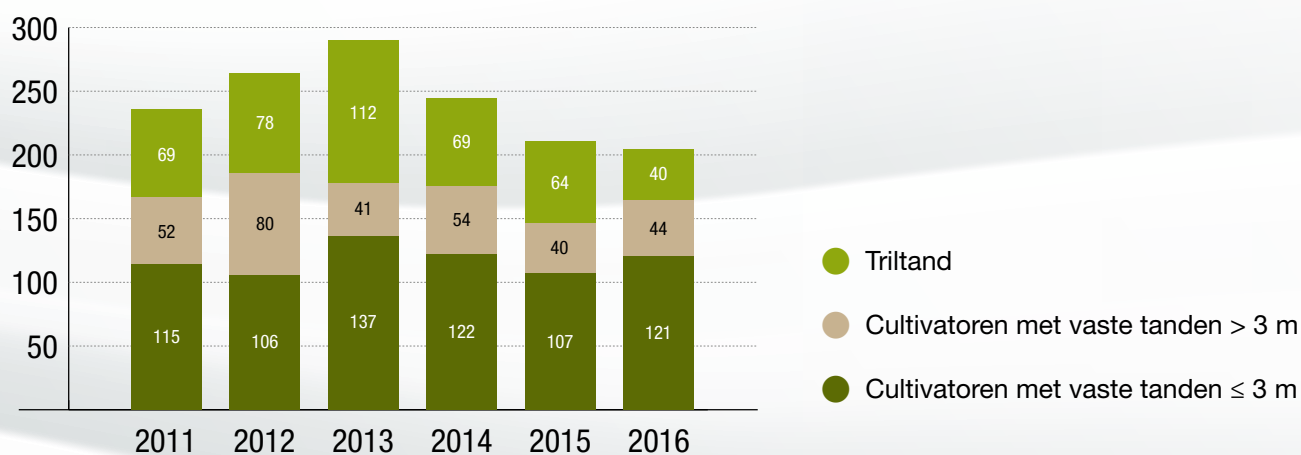


#1

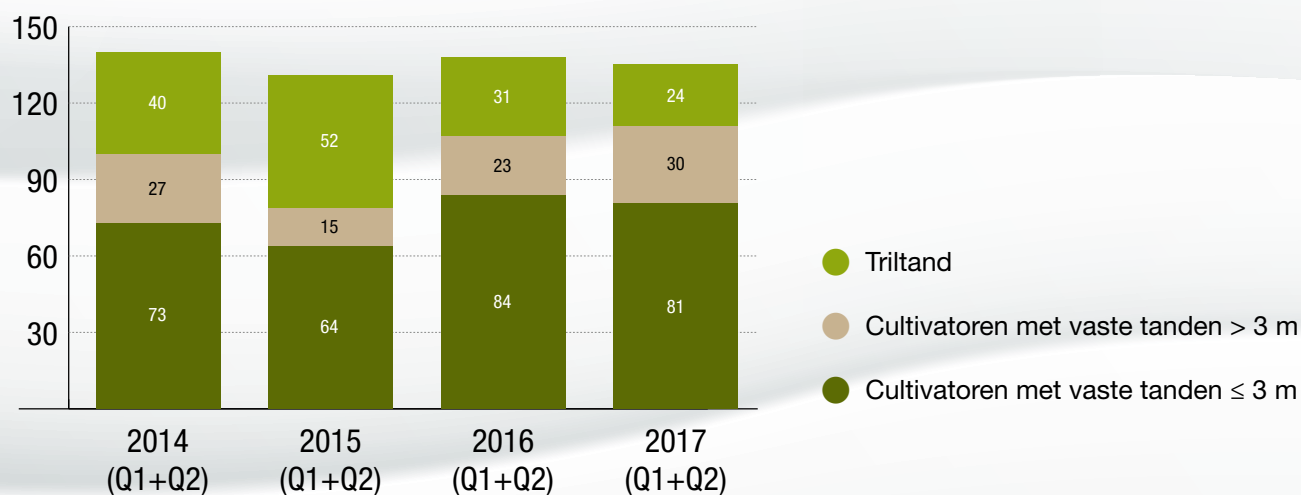
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

GRONDBEWERKING - CULTIVATOREN

Net zoals bij de andere grondbewerkingsmachines was het jaar 2016 niet erg overtuigend. De cultivatoren met vaste tanden van minder dan 3 m breed hebben al jaren het grootste marktaandeel. In 2016 bedroeg dat 59 %.



De eerste resultaten van begin 2017 lijken erg op die van het eerste semester van 2016: er zijn min of meer evenveel eenheden verkocht. De cultivatoren met vaste tanden van minder dan 3 m breed hadden begin dit jaar een marktaandeel van 60 %.

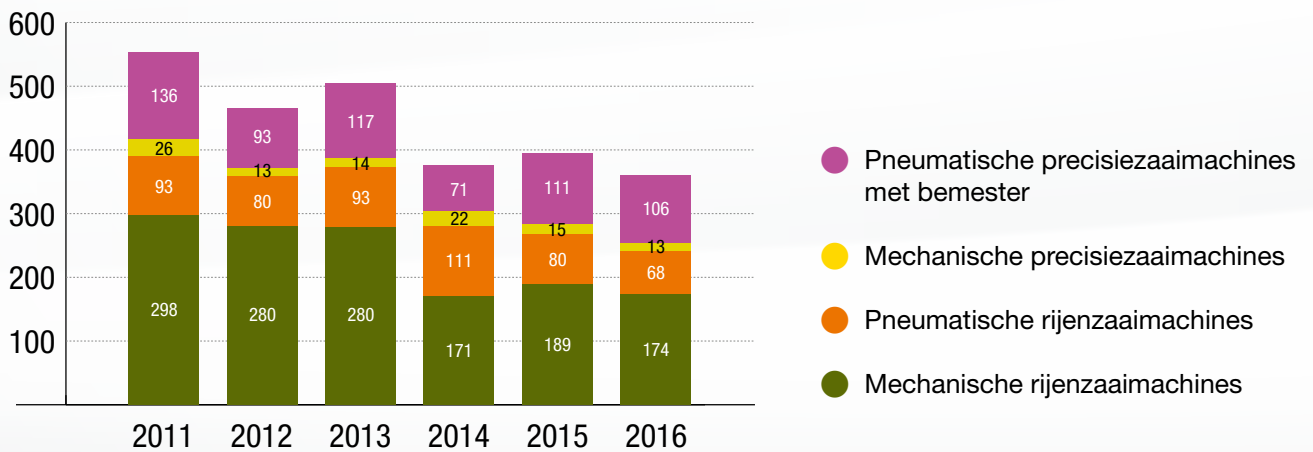


#1

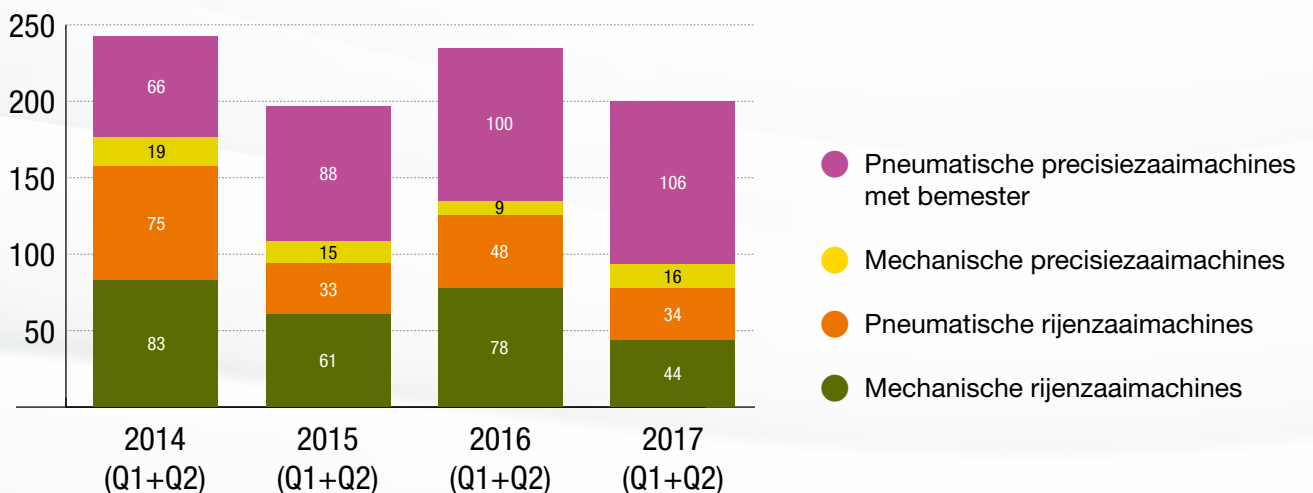
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

ZAIMACHINES

Ook de zaaimachines lijden onder de sterke daling van de machineverkoop: in 2016 zakten ze tot hun dieptepunt met een verkoop van 361 machines. De mechanische rijenzaaimachines staan nog steeds aan de top van de verkoop met een marktaandeel van 48,2 % in 2016. Het marktaandeel van de pneumatische precisiezaaimachines stijgt lichtjes (29,4 %), ten koste van dat van de pneumatische rijenzaaimachines (18,8 %).



De twee eerste kwartalen van 2017 geven geen positief signaal wat de marktgroei betreft: de verkoop is licht gedaald tegenover dezelfde periode vorig jaar. Het marktaandeel van de pneumatische precisiezaaimachines blijft groeien en bereikte in de eerste zes maanden van 2017 een recordhoogte van 53 %. We verwachten dat de verkopen voor 2017 over het algemeen zwakker zullen zijn dan die van het vorige jaar.



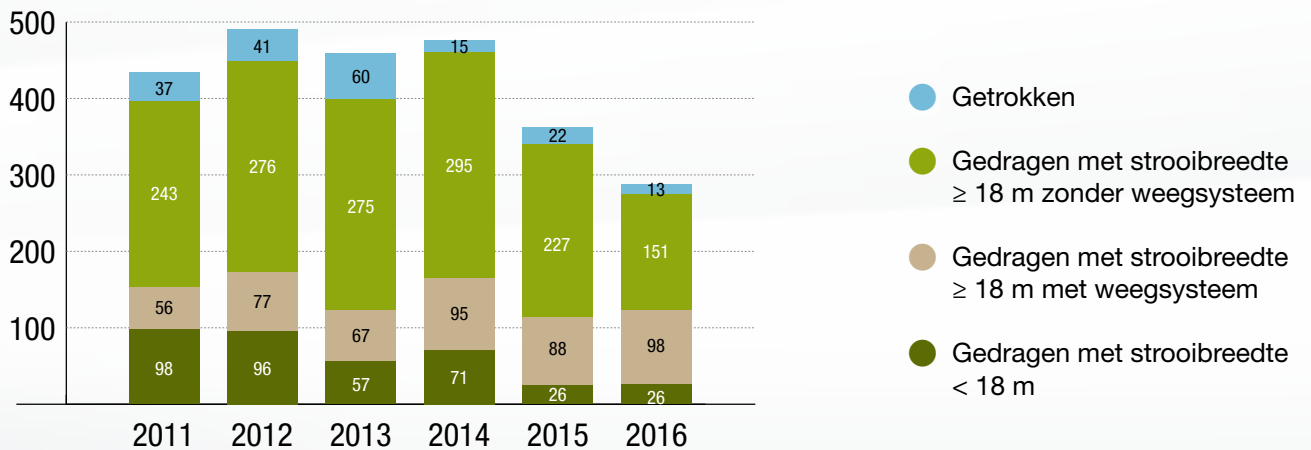


#1

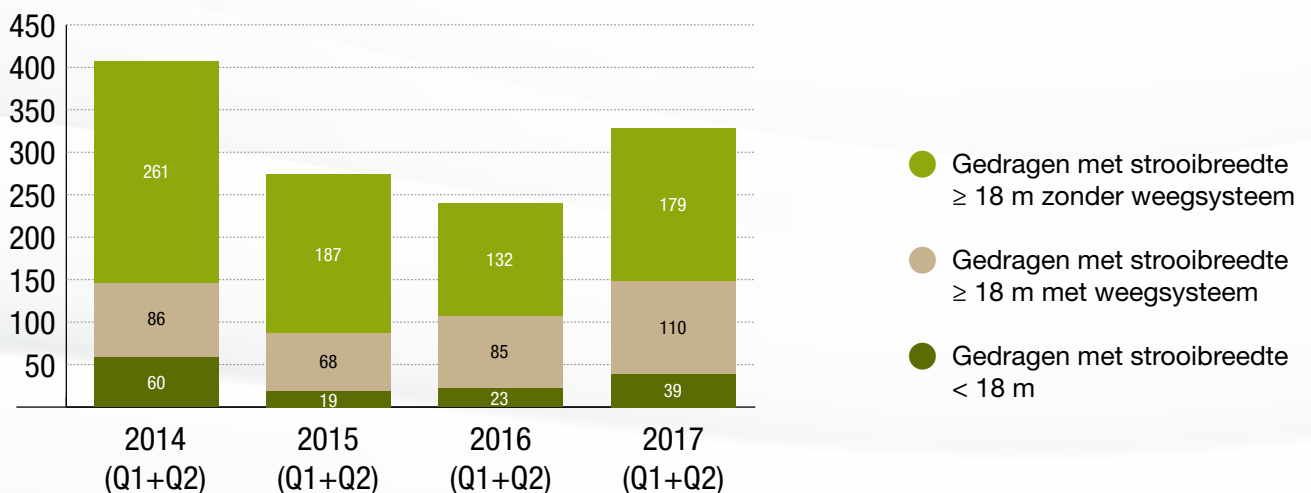
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

BODEMBEMESTING - KUNSTMESTSTROOIERS

De kunstmeststrooiers kenden in 2016 ook een dalende verkoop met 288 verkochte eenheden. De verkoop van gedragen kunstmeststrooiers met een strooibreedte van 18 m of meer zonder weegstelsel is in twee jaar tijd gedaald met 48,8 % (van 2014 tot 2016). Toch heeft dit type nog steeds een aanzienlijk marktaandeel (56 % in 2011 en 52,4 % in 2016). Het marktaandeel van strooiers met weegstelsel wordt geleidelijk groter en is van 12,9 % in 2011 gestegen naar 34 % in 2016. De markt voor getrokken kunstmeststrooiers is klein.



De verkoop in het eerste semester van 2017 is positiever dan die van de voorgaande jaren (behalve die van getrokken strooiers; omdat het aantal verkochte eenheden gezakt is tot minder dan tien, staan deze niet op de onderstaande grafiek). De verkoop van kunstmeststrooiers stijgt in elk van de drie overige categorieën.

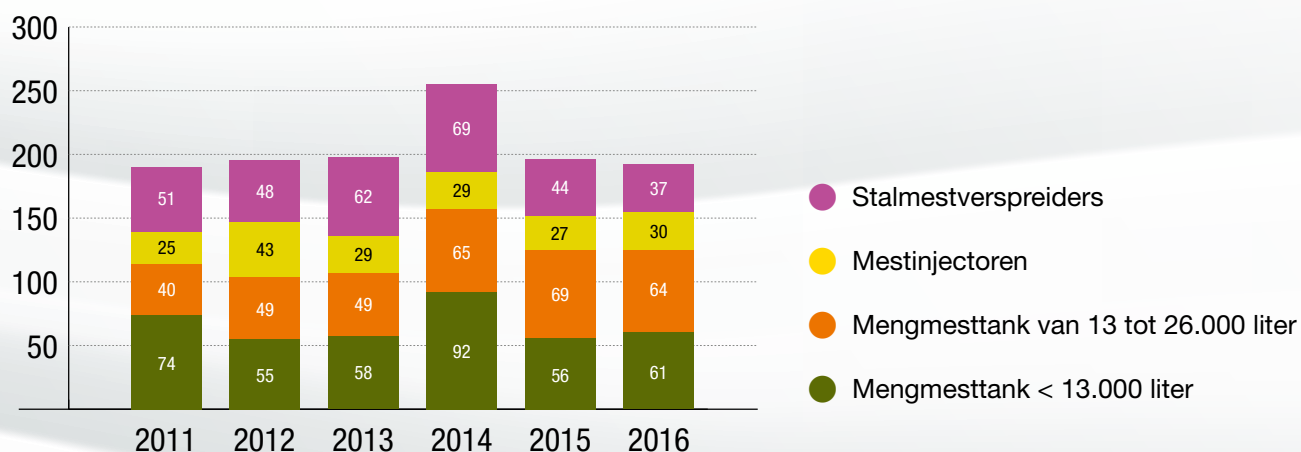


#1

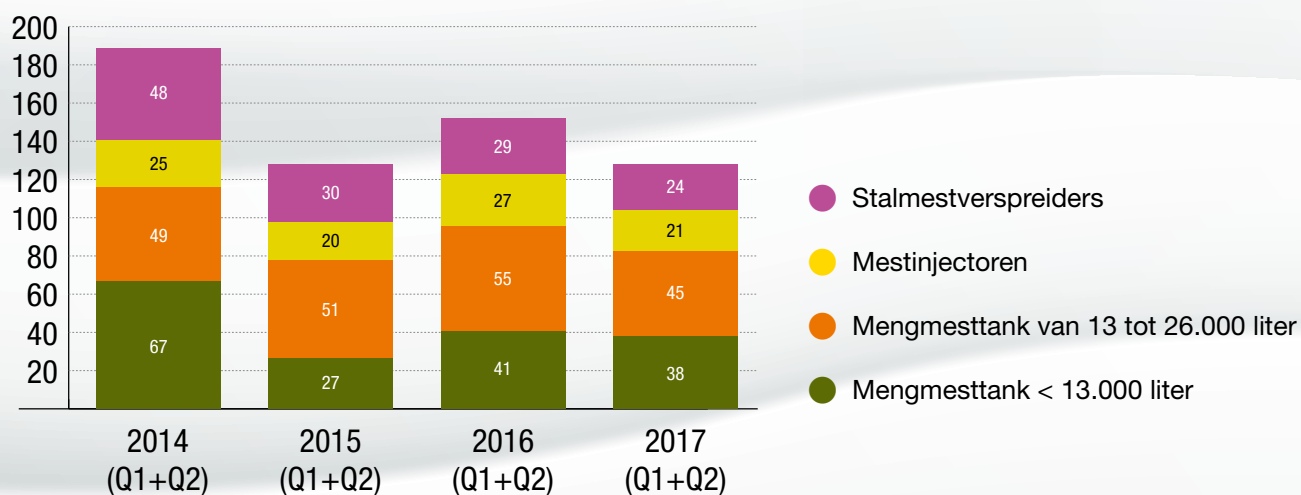
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

BODEMBEMESTING - MENGMESTTANKS EN STALMESTVERSPREIDERS

De verkoop van mengmesttanks en stalmestverspreiders is de voorbije jaren stabiel gebleven (uitgezonderd een piek in de vraag in 2014). De verkoop van de verschillende categorieën verloopt ongeveer lineair.



In de eerste zes maanden van 2017 zagen we een lichte daling van de vraag in alle categorieën. We zullen 2017 afsluiten met resultaten die net onder die van 2016 liggen.

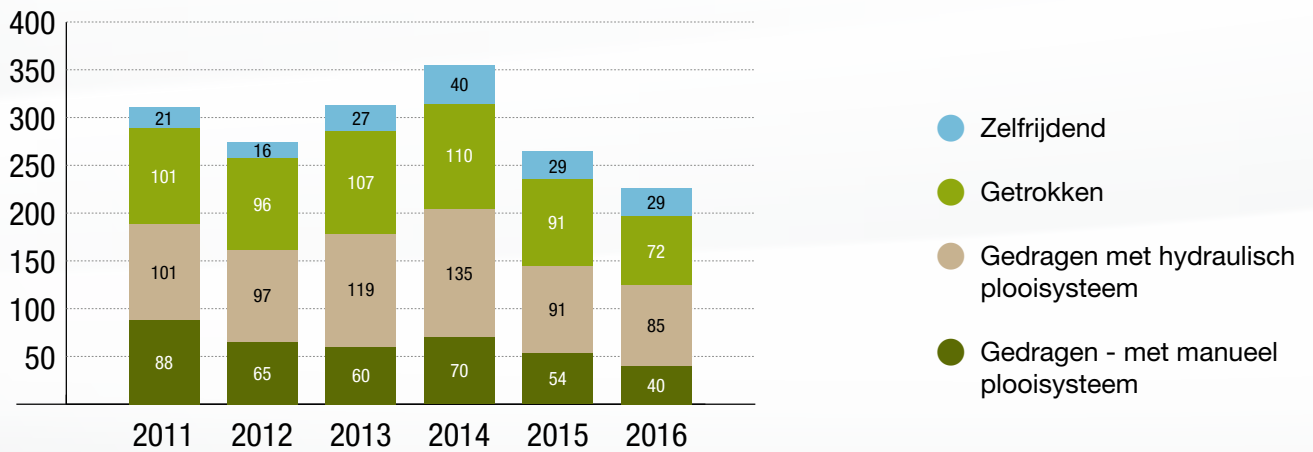


#1

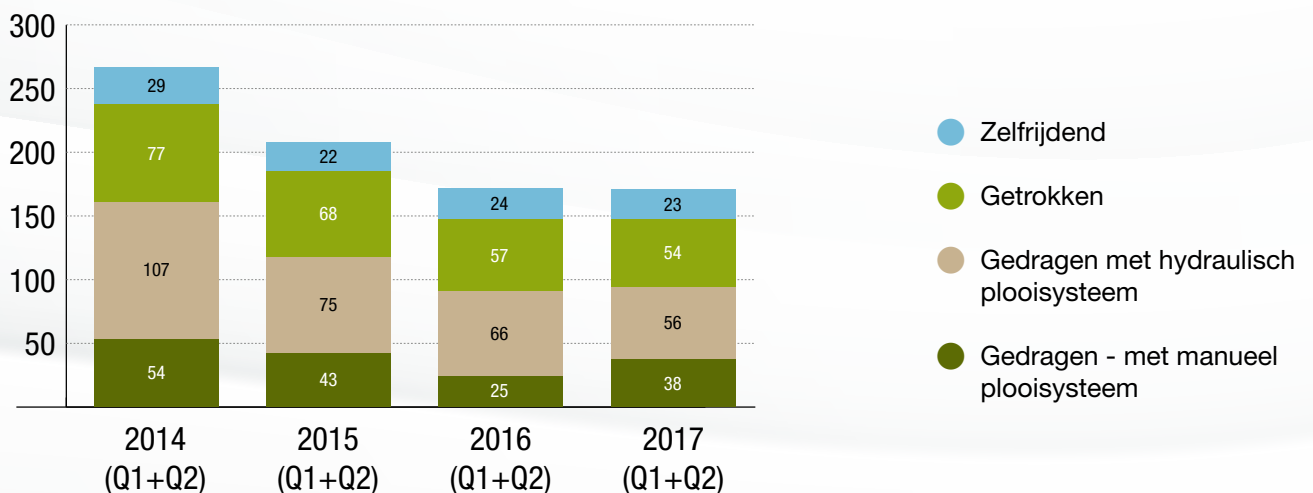
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

SPROEIEEN - SPUITMACHINES

De markt voor spuitmachines is ook gekrompen: in 2016 werden er 226 machines verkocht. In twee jaar tijd betekent dit een verkoopdaling van 36 % (van 2014 tot 2016). De gedragen spuitmachines met manueel plooisysteem zijn steeds minder populair en zien hun marktaandeel dalen naar 17,7 %. De gedragen spuitmachines met hydraulisch plooisysteem hebben nog steeds het grootste marktaandeel (37,6 % in 2016).



De verkoop begin 2017 was vergelijkbaar aan die in dezelfde periode in 2016. We verwachten bovendien niet dat de verkoop van spuitmachines zal stijgen in de tweede helft van 2017. De verhouding tussen de verschillende categorieën spuitmachines blijft stabiel vergeleken met het eerste semester van 2016.

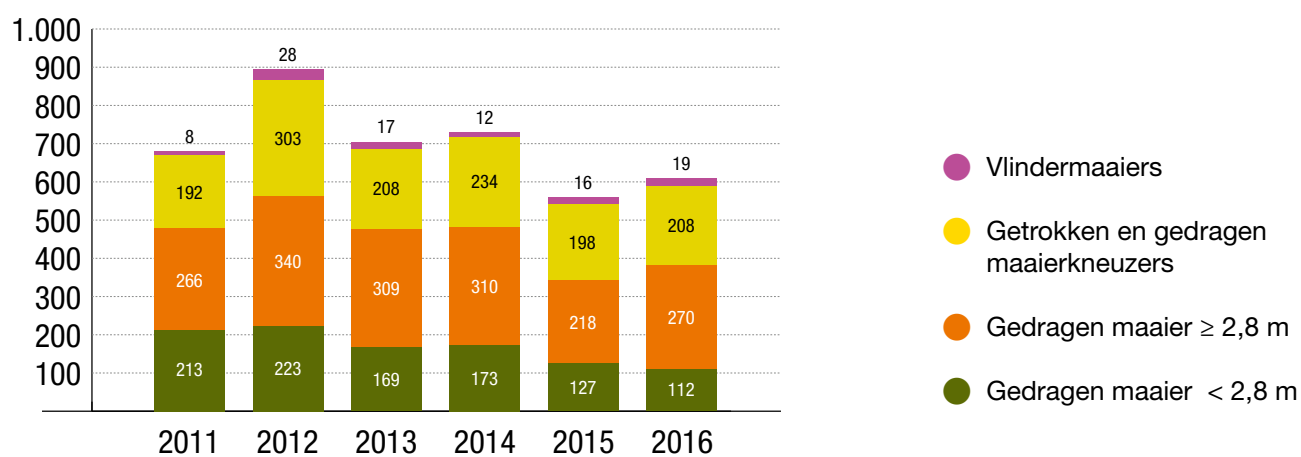


#1

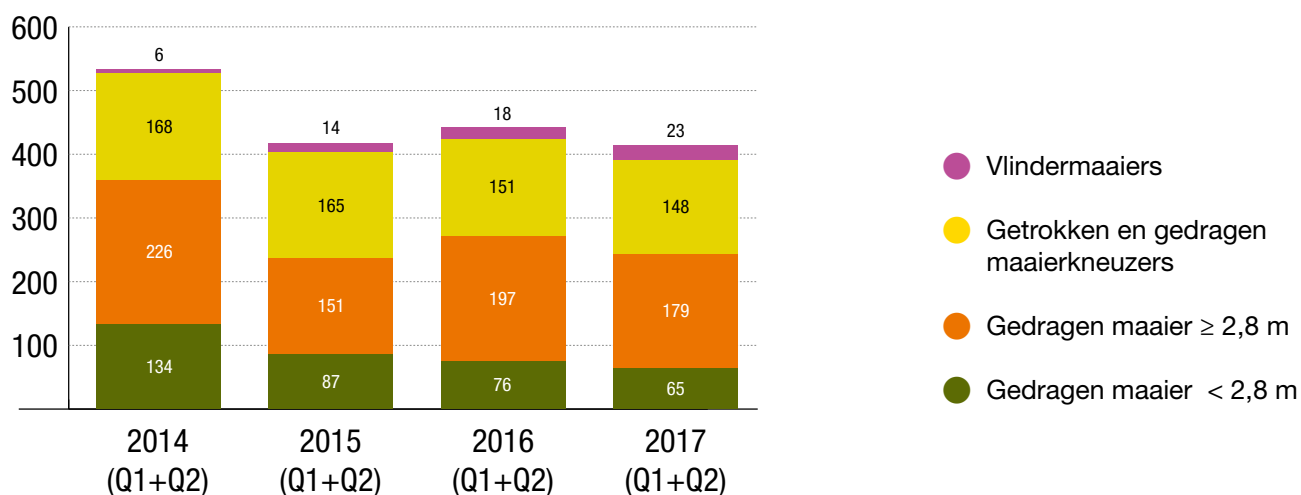
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

GRASLANDWINNING - MAAIERS

De markt voor maaiers is in 2016 licht gegroeid (met 609 verkochte eenheden) tegenover 2015. De gedragen maaiers van 2,8 m of meer worden het vaakst verkocht (marktaandeel van 44,3 %).



In het eerste semester van 2017 is de verkoop niet gestegen. Deze blijft erg lineair voor elke categorie tegenover het eerste semester van 2016.

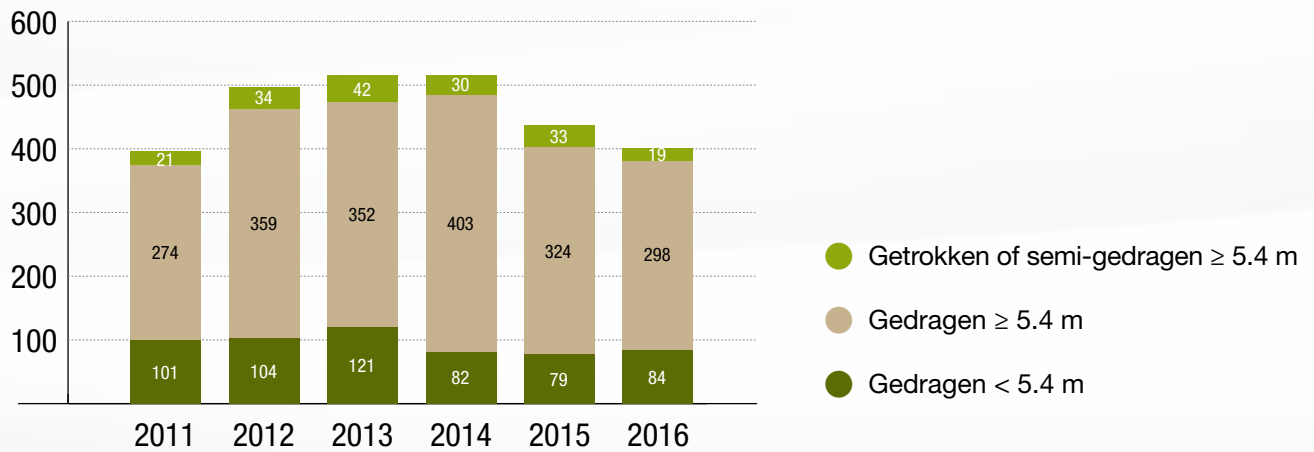


#1

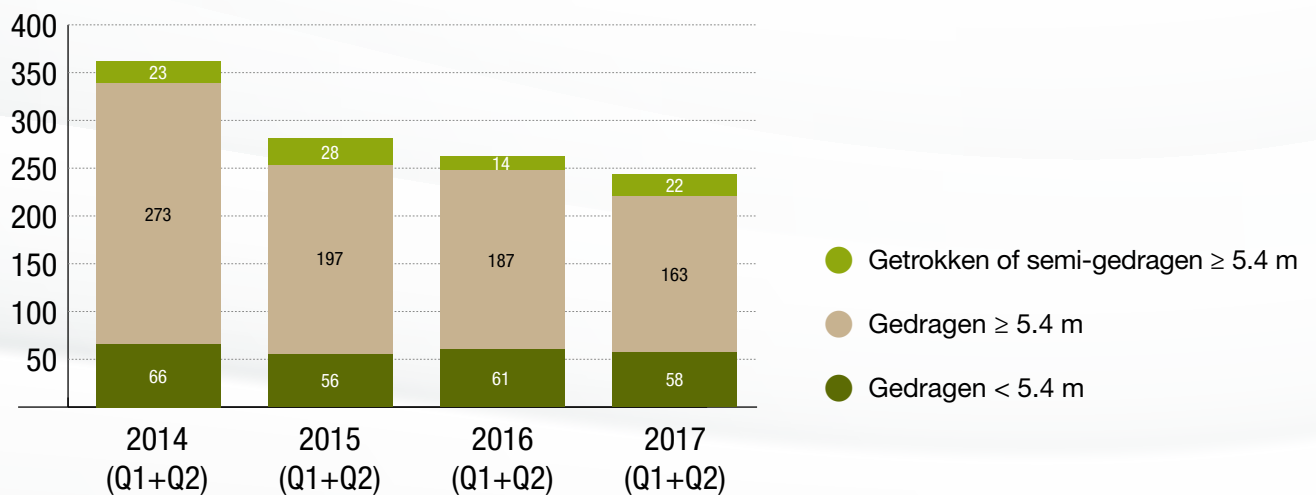
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

GRASLANDWINNING - SCHUDDERS

De markt voor schudders is ook gekrompen: in 2016 werden er 401 machines verkocht. De gedragen schudders van meer dan 5,4 m staan nog steeds aan de top met een marktaandeel van 74,3 % in 2016.



De voorspellingen voor 2017 zijn niet al te positief. De verkoop in het eerste semester van 2017 is lager dan die in dezelfde periode in 2016, omdat de verkoop van gedragen schudders van meer dan 5,4 m tegenviel.

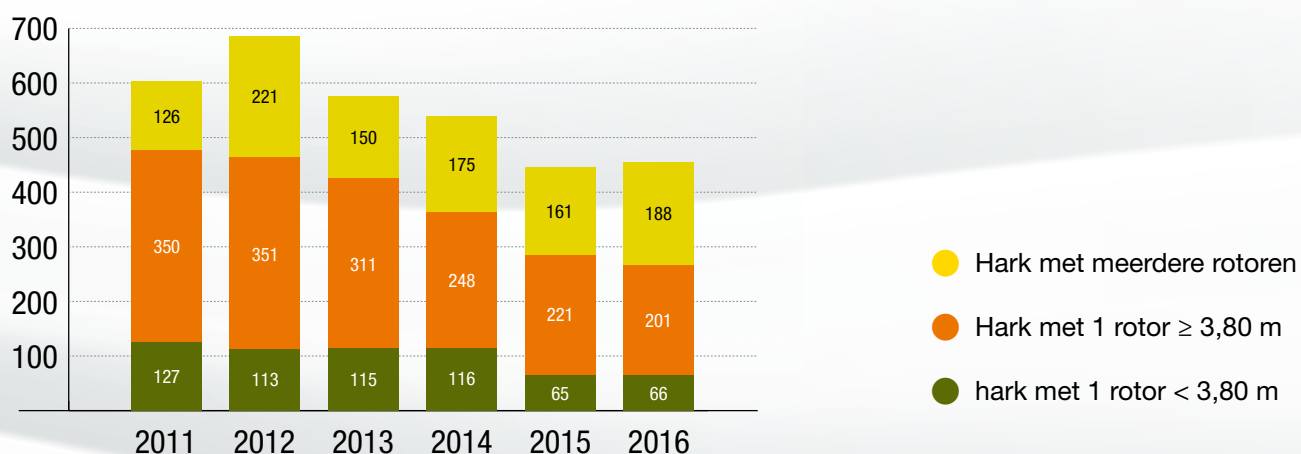


#1

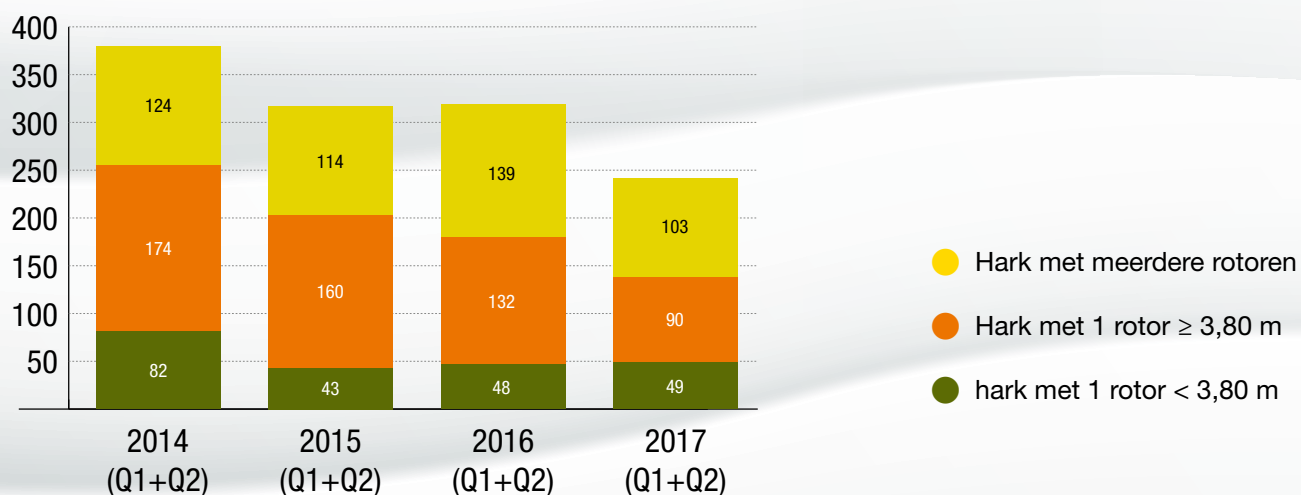
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

GRASLANDWINNING - HARKEN

In 2016 werden ongeveer evenveel harken verkocht als in 2015 (455 tegenover 447 verkochte eenheden). Het valt ons op dat er een sterke daling is voor de harken met één rotor van meer dan 3,80 m (daling van 48 % sinds 2011) en voor de harken met één rotor van minder dan 3,80 m (daling van 42,6 % sinds 2011). De harken met meerdere rotoren komen er veel beter vanaf: de verkoop daarvan is gestegen met 49,2 % sinds 2011.



Het jaar 2017 kende geen goede start: de verkoop daalde sterk tegenover de vorige jaren. We verwachten niet dat de verkoop van deze machines voor het einde van dit jaar nog zal aantrekken.

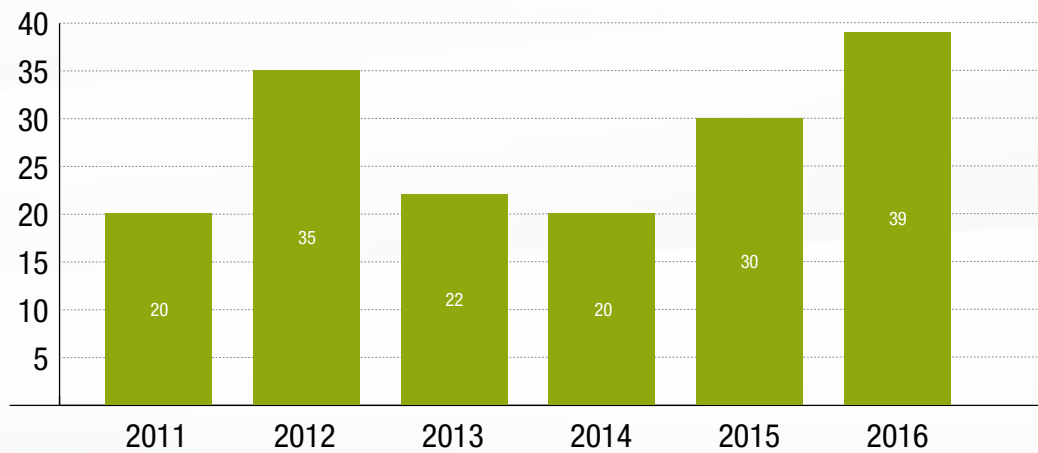


#1

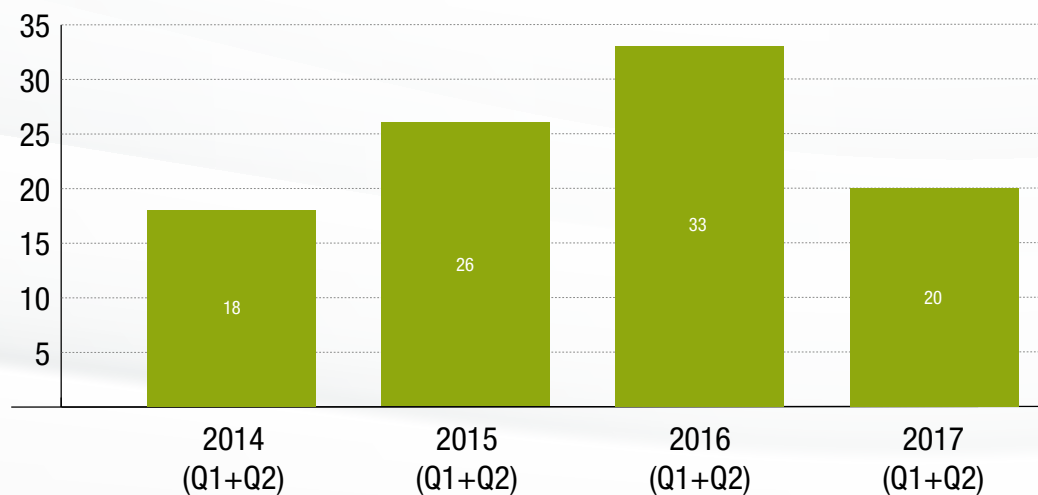
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

OOGST - OPRAAPWAGENS

In 2016 was er weer meer interesse in opraapwagens en werden er 39 machines verkocht.



De voorspellingen voor 2017 zijn heel wat minder rooskleurig: de verkoop is bijna 39,4 % zwakker dan die van hetzelfde semester in 2016.

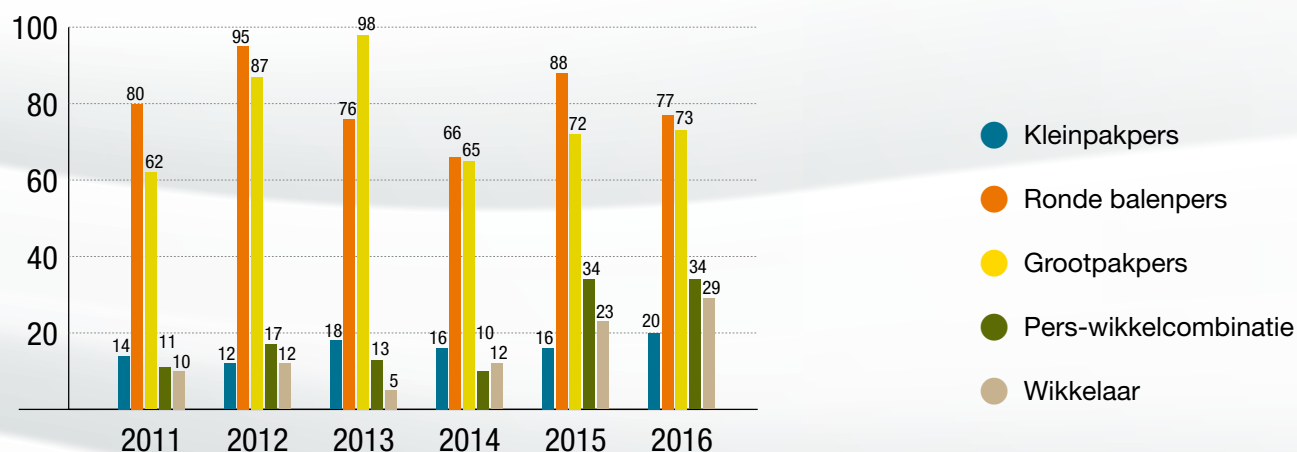


#1

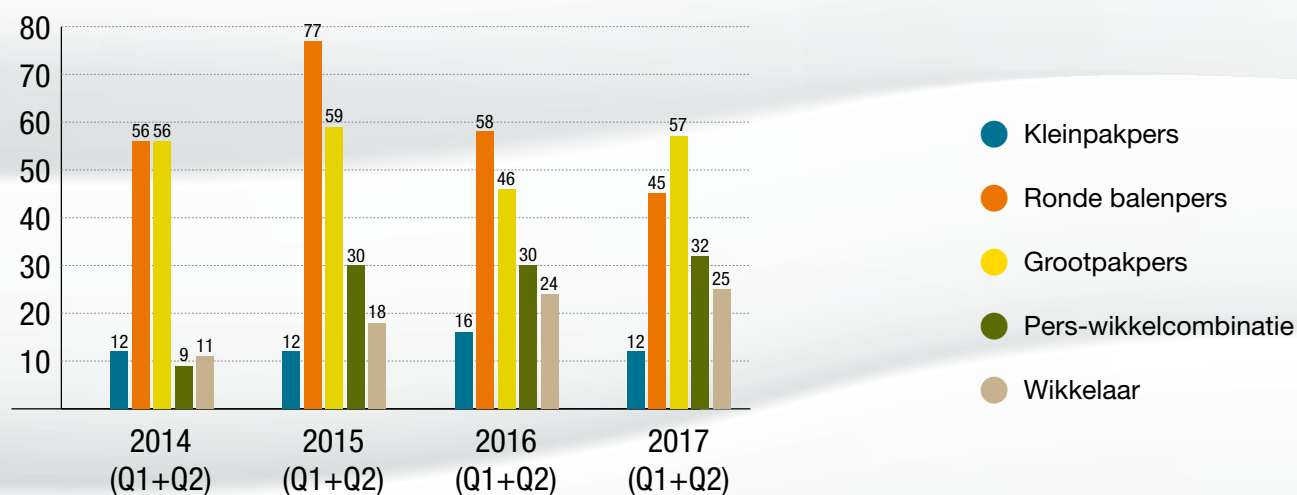
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

OOGST - PERSEN EN WIKKELAARS

De wikkelaars (met of zonder pers) kenden hun beste verkoop ooit in 2016 met in totaal 63 verkochte eenheden. Dit is voornamelijk te danken aan de gestegen verkoop van pers-balenwikkelaars. De verkoop van de andere persen blijft stabiel.



In het eerste semester van 2017 was de verkoop van wikkelaars positief. Voor het volledige jaar 2017 kunnen we uitkijken naar stijgende resultaten. De grote balenpersen winnen terrein, ten nadele van de ronde balenpersen.

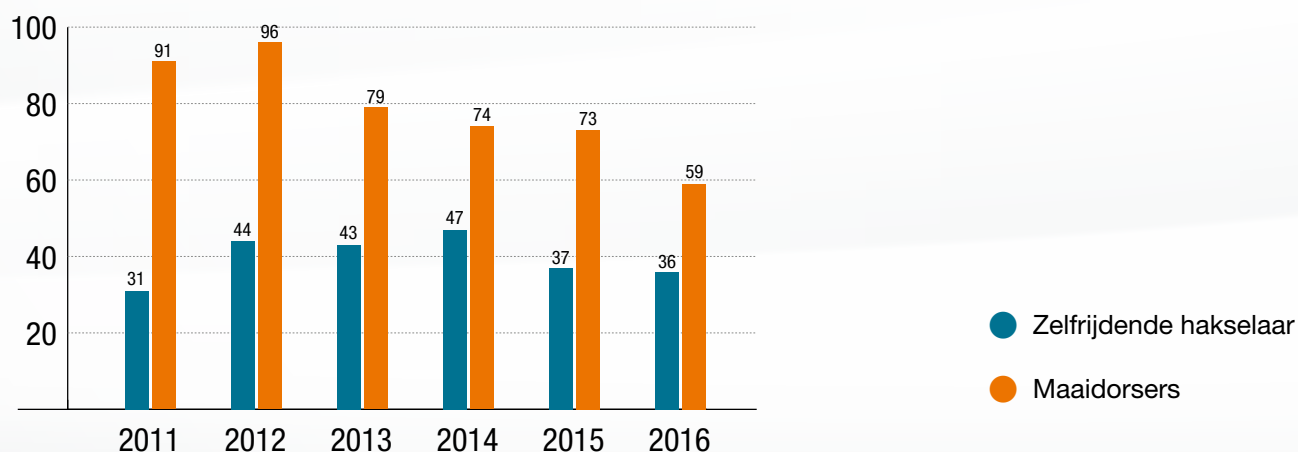


#1

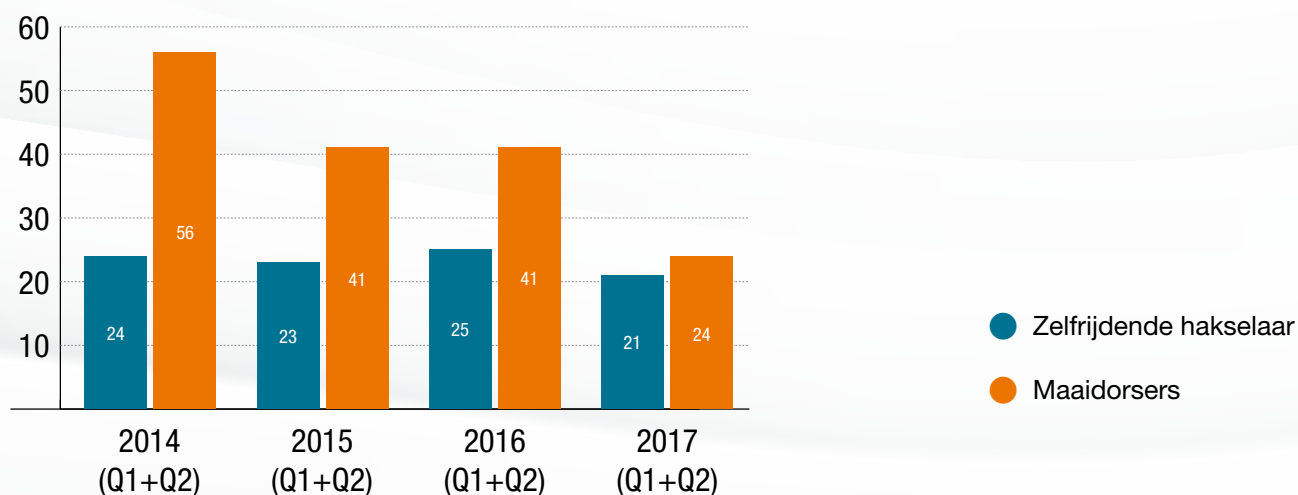
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

OOGST - ZELFRIJDENDE HAKSELAARS EN MAAIDORSERS

De verkoop van maaidorsers was bijzonder laag in 2016 met 59 verkochte eenheden. De markt voor zelfrijdende hakselaars blijft daarentegen stabiel.



Het verkoopcijfer voor maaidorsers zal bedroevend laag zijn in 2017. Met de zwakke verkoop begin 2017 tegenover de vorige jaren in het achterhoofd kunnen we een verkoopcijfer onder dat van 2016 verwachten. Ook voor de zelfrijdende hakselaars zal het geen goed jaar zijn.

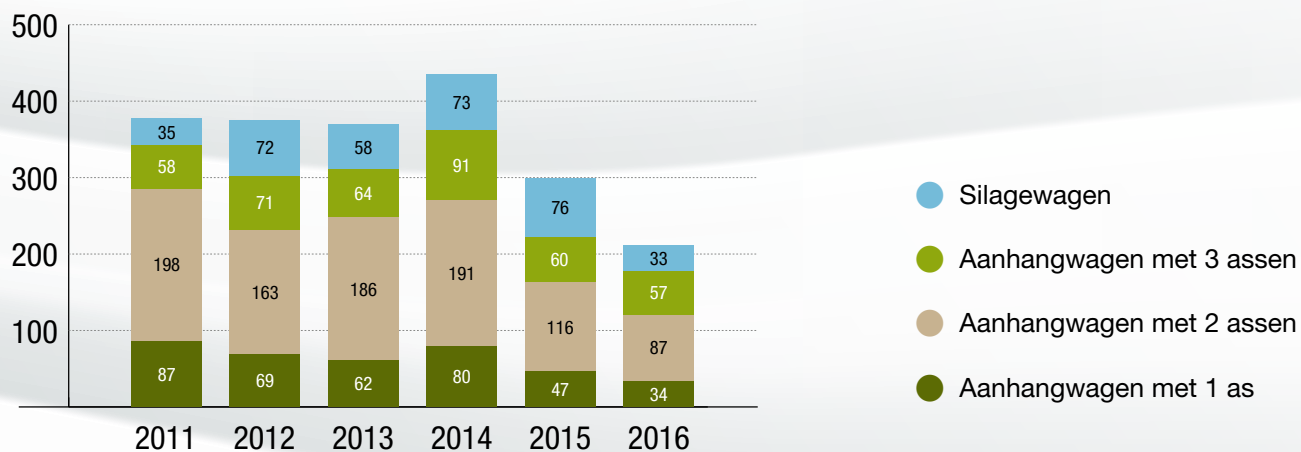


#1

TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

OOGST - KIP- EN SILAGEWAGENS

De verkoop van kip- en silagewagens daalt sinds 2014 spectaculair. In 2016 werden er 211 eenheden verkocht, wat minder dan de helft van de verkoop in 2014 is (435 eenheden). De cijfers dalen voor elke categorie, maar deze instorting is vooral te wijten aan een dalende verkoop van silagewagens (-56,6 % vergeleken met 2015) en aanhangwagens met twee assen (-25 % vergeleken met vorig jaar).



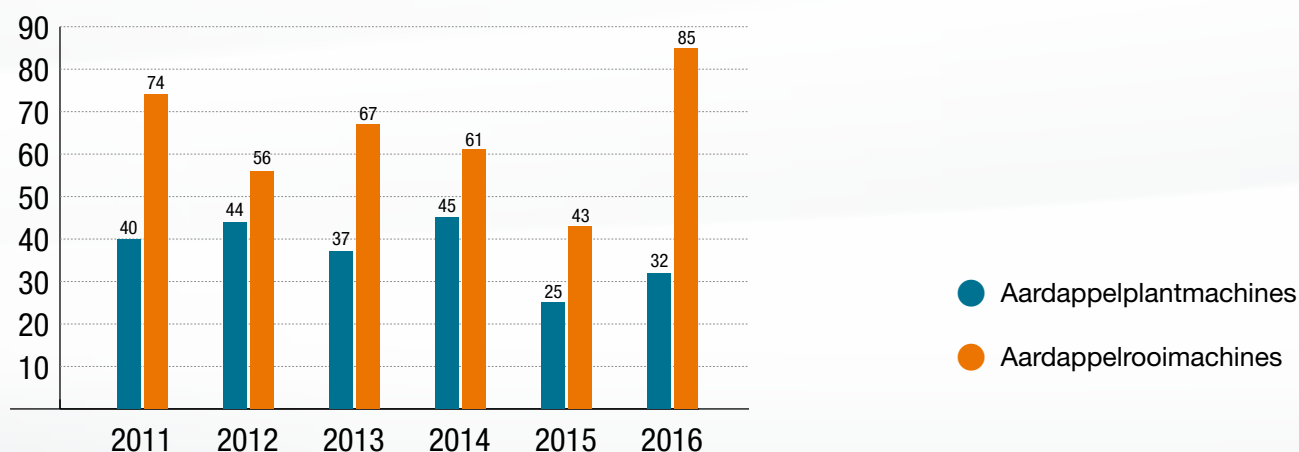
De voorspellingen voor 2017 zijn allesbehalve positief. Na de eerste twee kwartalen van 2017 bleek de verkoop van aanhangwagens met één as en silagewagens bijzonder laag (minder dan tien eenheden). Ook de aanhangwagens met twee en drie assen gaan erop achteruit (respectievelijk -39,2 % en -47,8 %) in vergelijking met het eerste semester van 2016.

#1

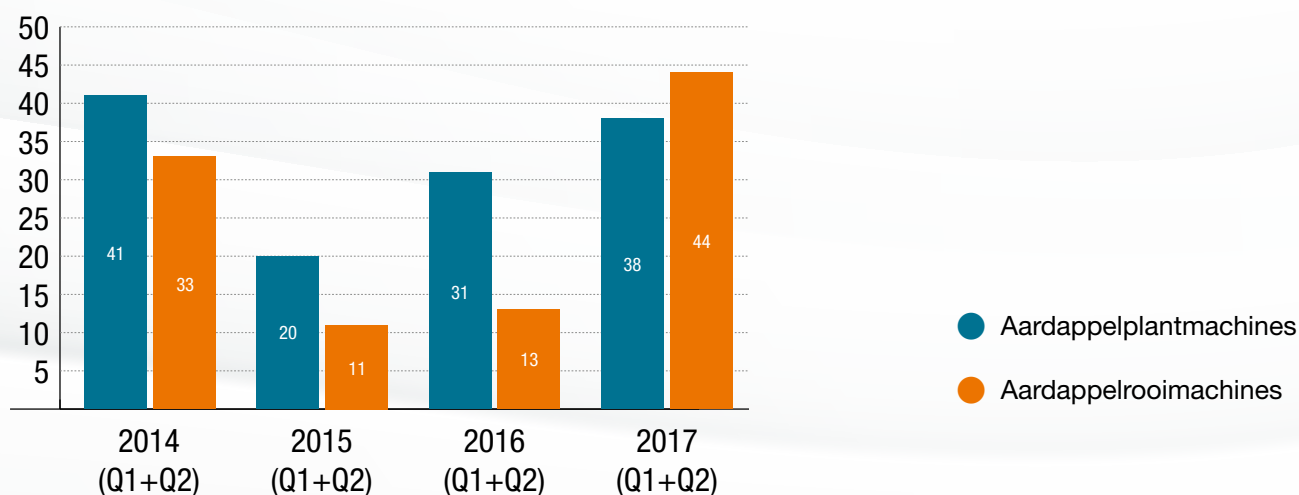
TRACTOREN EN LANDBOUWMACHINES

AARDAPPELTECHNIEK - AARDAPPELPLANT- EN ROOIMACHINES

2016 was een uitstekend jaar voor de aardappelrooimachines: er werden 85 eenheden verkocht. Als gevolg van de groeiende aardappelmacht gebeurt de productie in deze sector steeds meer machinaal. De verkoop van aardappelplantmachines was dan weer licht gestegen (32 verkochte eenheden) tegenover 2015 (25 verkochte eenheden), maar haalde de cijfers van de voorgaande jaren niet.



De rooimachines blijven het begin 2017 spectaculair goed doen: de verkoop is bijna verdriedubbeld tegenover het eerste semester van 2016. We verwachten dat de resultaten voor dit jaar die van 2016 zullen evenaren of zelfs overtreffen. De verkoop van aardappelplanters is licht gestegen.





GROEP #2

VEETEELTUITRUSTING
EN STALLENBOUW

INHOUD #2

TENDENSEN VAN 2017	36
Melkapparatuur	37
Gemiddelde aantal verkochte robotboxen per robotbedrijf	38
Koeltanks	39

#2

VEETEELTUITRUSTING EN STALLENBOUW

TENDENSEN VAN 2017

KANSEN

1. Automatisering
2. De professionalisering van de sector

BEDREIGINGEN

1. De wetgeving
2. Gebrek aan opgeleid personeel

TENDENSEN IN DE SECTOR

- Heropleving van het vertrouwen en bijgevolg ook investeringsinteresse
- Steeds technischer

AANWERVINGSINTENTIES

- De helft van de bedrijven is niet van plan op korte termijn werknemers aan te werven
- De andere helft van de bedrijven wil één of meer werknemers aanwerven in de loop van het komende jaar

Het jaar 2016 was een uitzonderlijk teleurstellend jaar voor de sector. Toch volgde na de daling van de melkprijs in 2016 een spectaculaire prijsstijging in 2017.

Het vertrouwen in de sector is terug, waardoor nieuwe investeringen op de planning staan. Over het algemeen gaat het vooral over 'kleine' renovatieprojecten, zoals de bouw van sleufsilo's, maar ook de interesse in nieuwe bouwprojecten groeit. De leden van Fedagrim stellen vast dat er steeds meer aandacht gaat naar de vervanging van asbesthoudende daken.

Door de gestegen prijs van varkensvlees merken we dat er opnieuw meer vraag is naar bouwprojecten voor varkensstallen. Maar eind 2017 is de prijs ingestort, wat de interesse doet verminderen.

Na enkele uitstekende jaren wat het aantal offertes voor pluimveestallen betreft, was de interesse in 2017 gematigd.

De groeiende aardappelverwerkingsindustrie brengt ook een grotere professionalisering van de aardappelsector met zich mee. Er worden steeds meer opslagruimten en loodsen gebouwd.

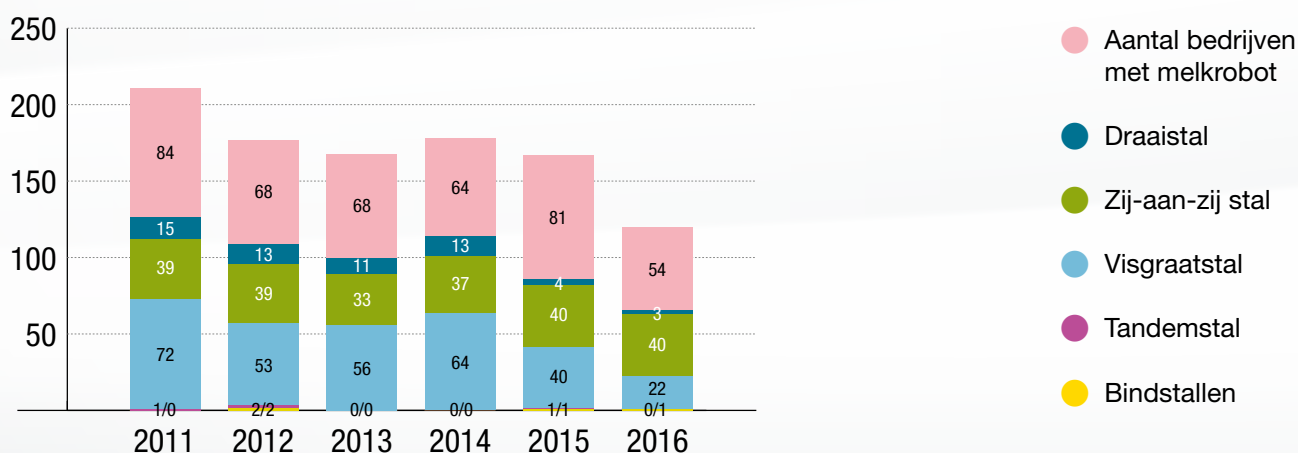
#2

VEETEELTUITRUSTING EN STALLENBOUW

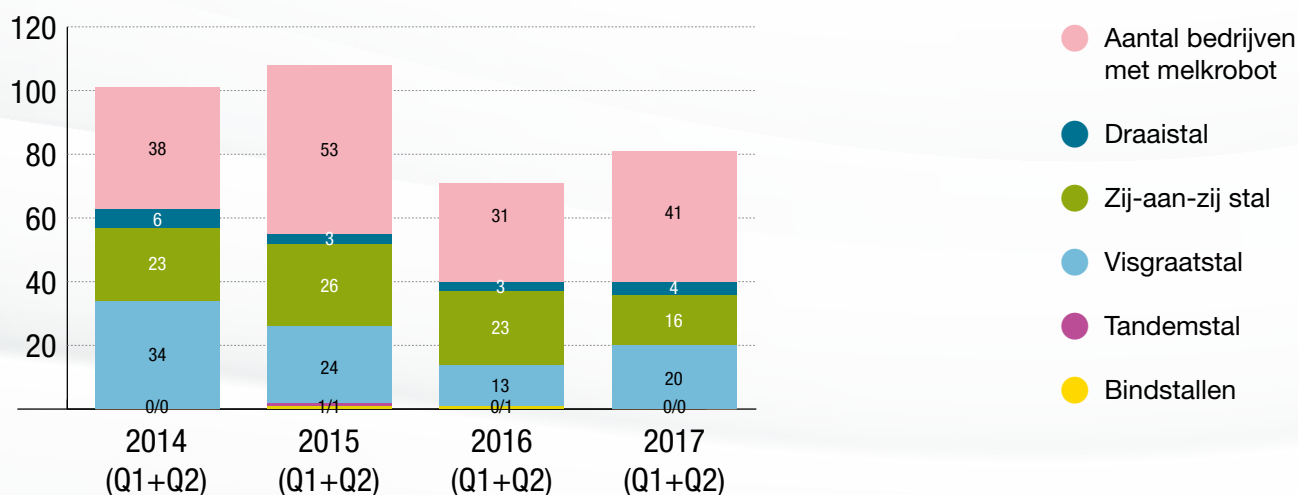
MELKAPPARATUUR

De crisis in de melkveehouderij in 2016 heeft een ingrijpende impact gehad op de melkapparatuur. Het aantal nieuw verkochte melkinstallaties in 2016 is al jaren niet zo laag geweest. De verkoop is met 43 % gedaald: van 211 verkochte installaties in 2011 naar 120 in 2016.

De melkrobots zijn al enkele jaren in de meerderheid en haalden in 2016 een marktaandeel van 45 %. Op de tweede plaats zien we zij-aan-zijmelkstallen: het aantal verkochte eenheden is de voorbije vijf jaar stabiel gebleven, maar het marktaandeel van deze installaties neemt wel toe (33 % in 2016).



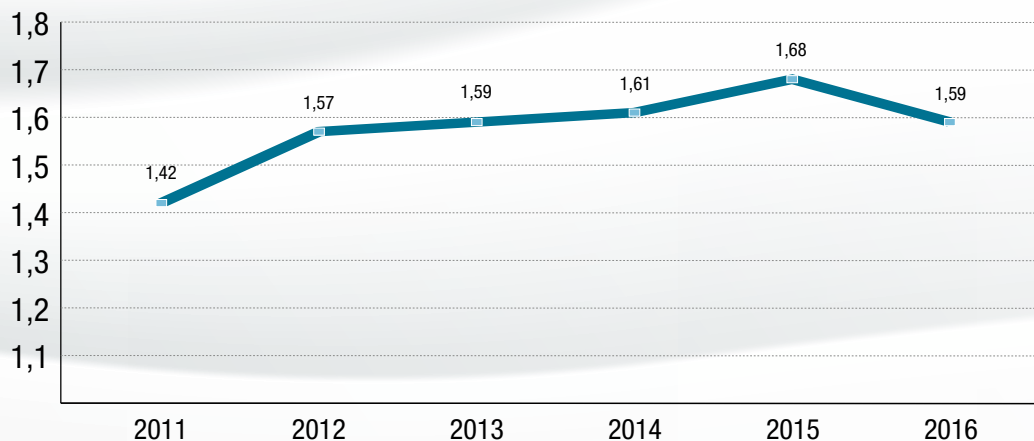
In 2017 kende de sector een lichte heropleving en waagden de landbouwers zich aan grotere investeringen. De tendens van de melkrobots blijft zich doorzetten en de investeringen gaan ook die richting uit (51 % marktaandeel in het eerste semester van 2017). De zij-aan-zijmelkstallen (20 %) en visgraatmelkstallen (25 %) namen begin dit jaar het grootste deel van de rest van de markt voor hun rekening. We verwachten in 2017 betere resultaten dan in 2016, maar zullen het niveau van de voorgaande jaren waarschijnlijk niet evenaren.



#2

VEETEELTUITRUSTING EN STALLENBOUW

GEMIDDELDE AANTAL VERKOCHTE ROBOTBOXEN PER ROBOTBEDRIJF



Wat het gemiddelde aantal verkochte robotboxen per robotbedrijf betreft, heeft de tendens van de voorbije jaren een ommezwaai gemaakt: in 2016 merkten we een kleine daling op. Het aantal bedrijven met melkrobots is gedaald (dit zien we in de grafiek hierboven), maar het aantal robotboxen is nog sterker afgenomen na de marktkrimping.

#2

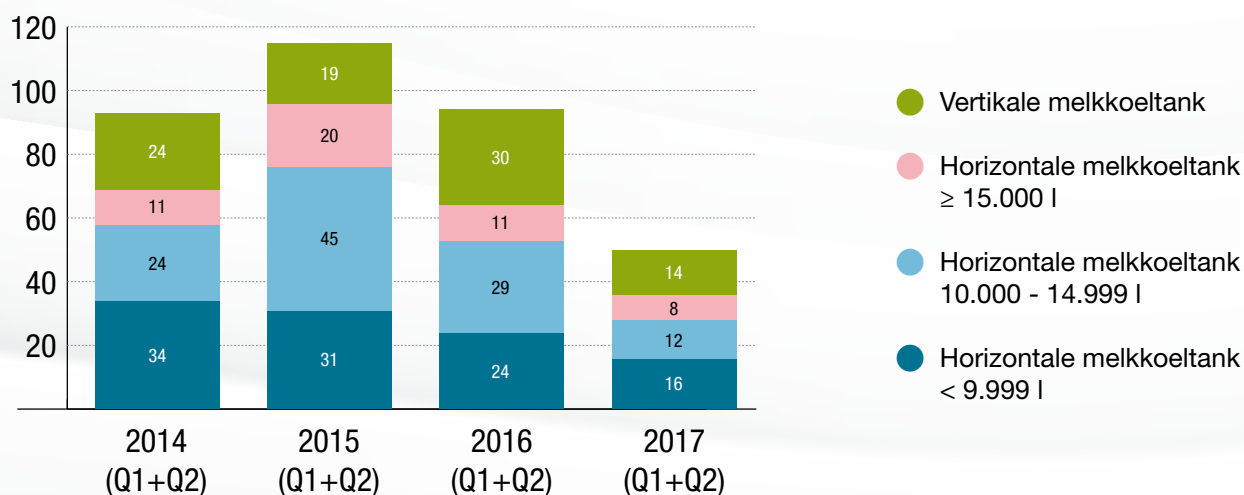
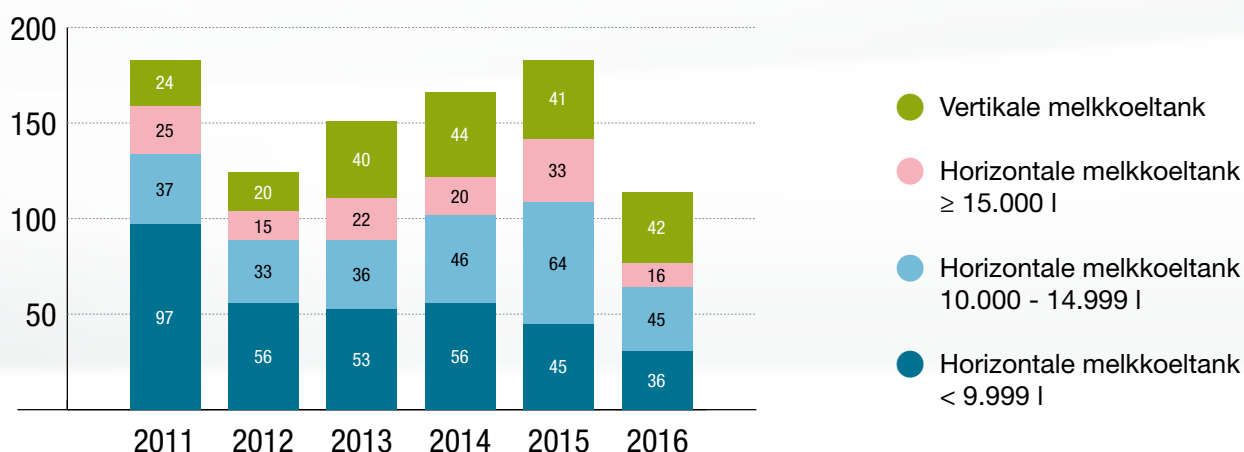
VEETEELTUITRUSTING EN STALLENBOUW

KOELTANKS

De verkoop van tanks is in 2016 met 24 % gedaald in vergelijking met het voorgaande jaar. En deze tendens zette zich voort in het begin van 2017, een jaar waarin er waarschijnlijk weinig melkkoeltanks verkocht zullen worden.

De verticale melktanks winnen geleidelijk aan een groter marktaandeel en bereikten in 2016 hun record (30 %), ten koste van de horizontale tanks.

Met name de horizontale tanks met de kleinste capaciteit verliezen steeds meer terrein. Landbouwers kiezen namelijk steeds vaker voor tanks met een grotere capaciteit.





GROEP #3

MATERIAAL VOOR TUIN
EN GROENE ZONES

INHOUD #3

TENDENSEN VAN 2017	42
Grasmaaiers	43
Kettingzagen	45
Bladblazers	46
Haagscharen	47

#3

MATERIAAL VOOR TUIN EN GROENE ZONES

TENDENSEN VAN 2017

KANSEN

1. Nieuwe technologieën en innovatie
2. Marktgroei

BEDREIGINGEN

1. Wetgeving (regionaal, nationaal, Europees, ...)
2. Gebrek aan gekwalificeerd personeel

TENDENSEN IN DE SECTOR

- Toename van machines met accu-aandrijving
- Automatisering

ENGAGEMENTSINTENTIES

- Meer dan de helft van de bedrijven wil een of meer werknemers aanwerven
- De overige bedrijven zijn niet van plan het komende jaar nieuwe werknemers aan te werven

2017 Wordt door de bedrijven beschouwd als een erg goed jaar.

Wat de verkoop betreft, doen accu-aangedreven machines het bijzonder goed. Door de grote vraag naar accu's voor allerlei toepassingen, konden bepaalde bedrijven hun machines niet binnen de gebruikelijke termijnen leveren, wat resulteerde in wachttijden. Nog een tendens die we hebben opgemerkt, is de grote vraag naar robotmaaiers. Deze vraag groeit al enkele jaren onophoudelijk, en kent ook in 2017 een recordverkoop. Door de wijziging in de wetgeving merken de leden ook de groeiende belangstelling voor mechanische onkruidbestrijding. Zo is bijvoorbeeld de verkoop van klepelmaaiers gestegen.

Ook het weer heeft de verkoop duidelijk beïnvloed.

Het jaar is uitstekend begonnen, maar door de droogte is de verkoop daarna sterk teruggeval- len. Het gevolg van die droogte was dan weer een grote vraag naar waterpompen. Daarna werden de weersomstandigheden weer gunstiger.

De professionele markt heeft het goed gedaan. Bovendien was ook de verkoop aan gemeenten en andere overheden uitstekend. Hierbij kunnen we opmerken dat er bijvoorbeeld veel minitractoren verkocht zijn. Wat de particuliere markt betreft, is de situatie niet bij alle bedrijven eenduidig. Sommige leden spreken van goede resultaten, terwijl andere de particuliere markt zagen afnemen.

Het zal dan ook niet evident zijn om in 2018 de verkoopcijfers van 2017 te evenaren.

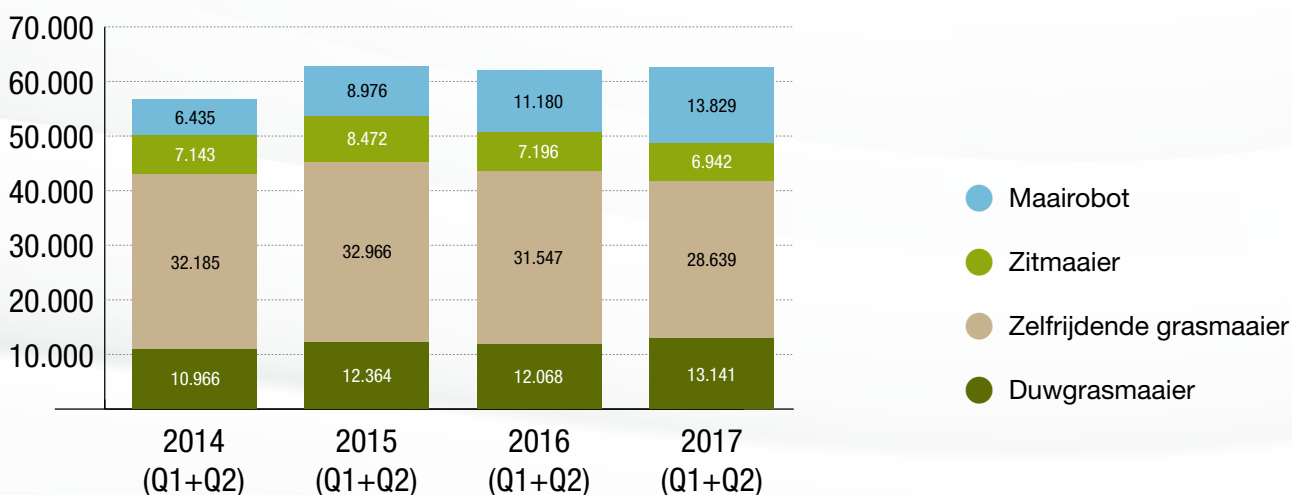
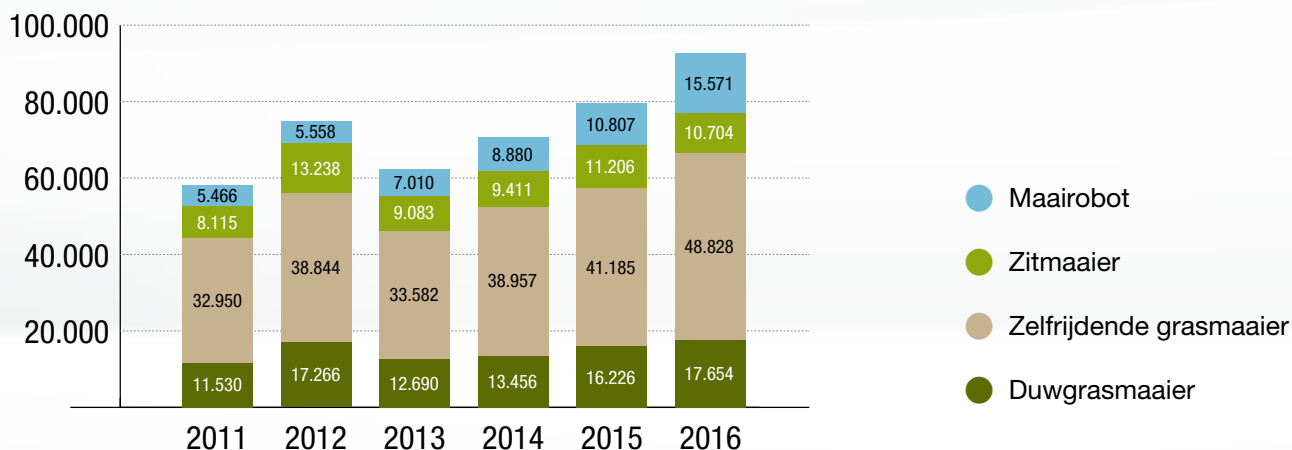
#3

MATERIAAL VOOR TUIN EN GROENE ZONES

GRASMAAIERS

De vraag naar grasmaaiers stijgt al enkele jaren onophoudelijk en bereikte in 2016 een record van 92.757 verkochte machines.

De zelfrijdende grasmaaiers zitten in de lift. Op vijf jaar tijd is de verkoop met 48 % gegroeid. In 2016 was dit type grasmaaiers goed voor een marktaandeel van 52,6 %. De markt voor robotmaaiers doet het ook erg goed. We stellen vast dat de verkoop sinds 2011 een constante groei kent. In vijf jaar tijd is de verkoop verdrievoudigd. Het marktaandeel van robotmaaiers wordt geleidelijk groter (9,4 % in 2011 en 16,8 % in 2016). De verkoop in de eerste zes maanden van 2017 was ongeveer gelijk aan die van het eerste semester van 2016. De verkoop van robotmaaiers stijgt exponentieel (ten koste van zelfrijdende grasmaaiers) en bereikt een marktaandeel van 22,1 %. We verwachten dat dit in 2017 een recordcijfer zal worden.





#3

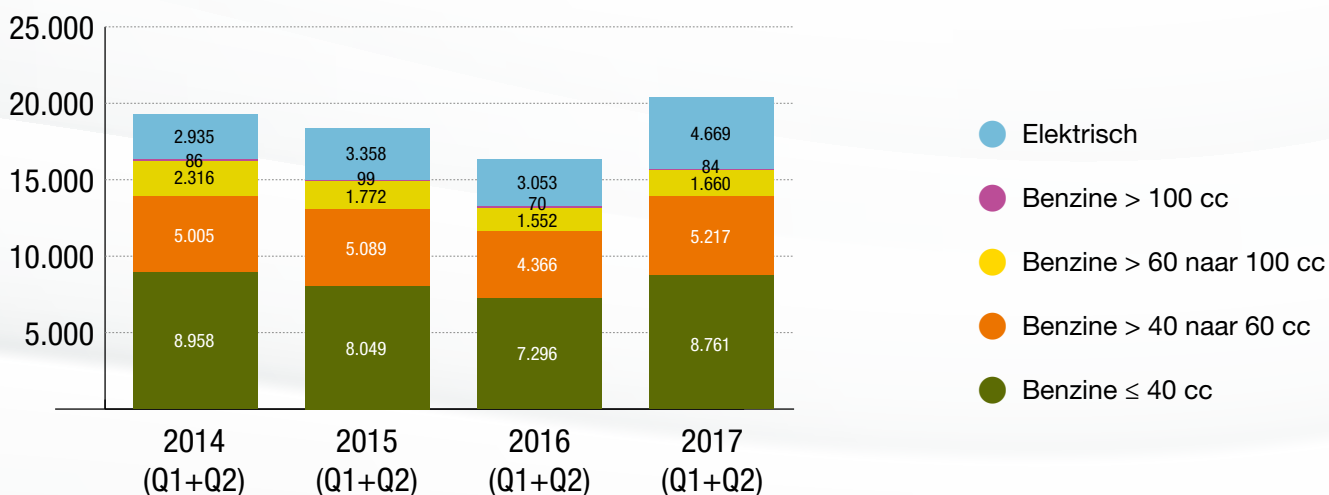
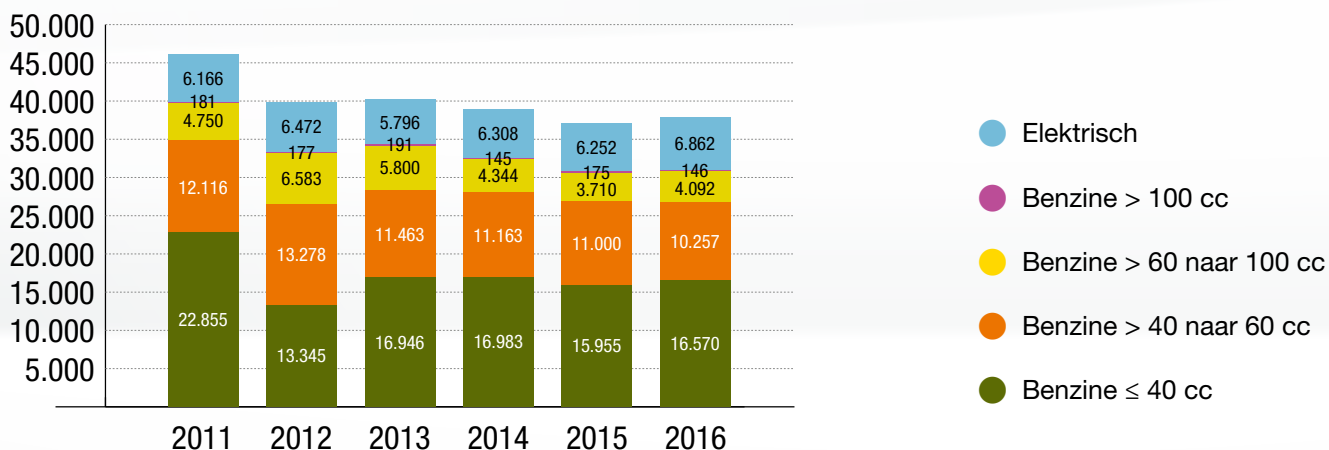
MATERIAAL VOOR TUIN EN GROENE ZONES

KETTINGZAGEN

Na de fantastische verkoop van 2011 is de vraag naar kettingzagen licht gedaald en de laatste vijf jaar gestabiliseerd.

Vergeleken met de voorbije jaren kende de verkoop in het eerste semester van 2017 echter een hoogtepunt. We verwachten dat de resultaten voor dit jaar goed zullen zijn.

Het marktaandeel van de elektrische kettingzaag groeit geleidelijk (18 % in 2016) vergeleken met de kettingzaag op benzine. In het eerste semester van 2017 haalde de elektrische kettingzaag reeds een marktaandeel van 23 % vergeleken met de kettingzaag op benzine.



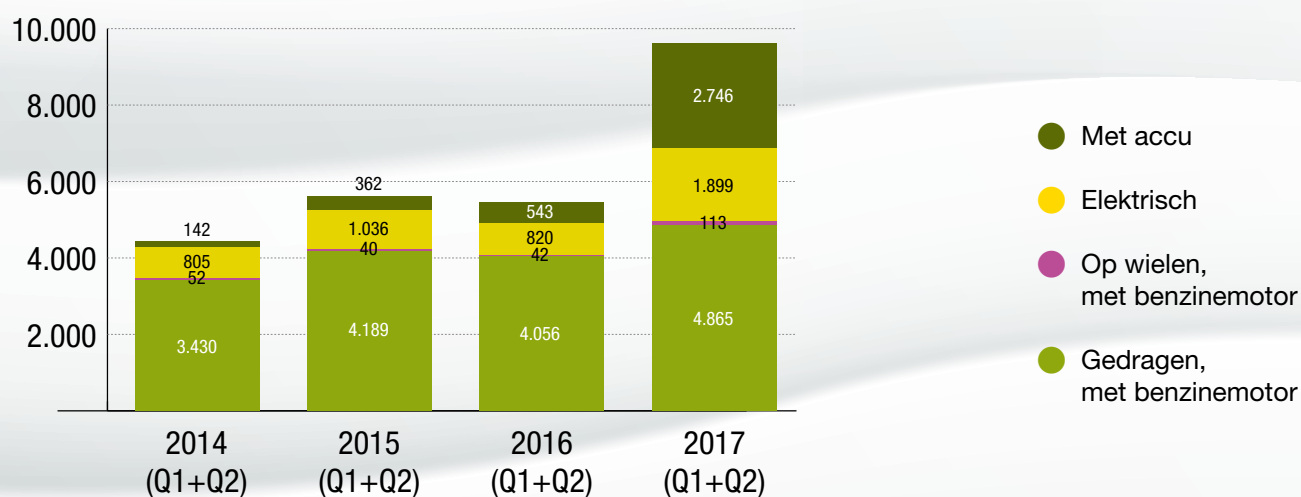
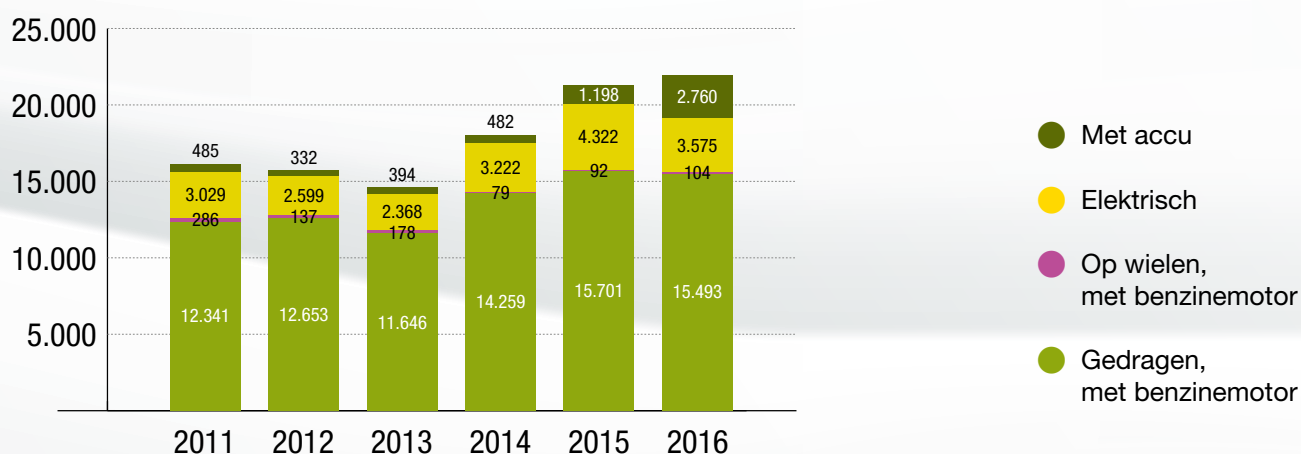
#3

MATERIAAL VOOR TUIN EN GROENE ZONES

BLADBLAZERS

We merken een mooie groei van het marktaandeel voor bladblazers op. Dit product bereikte in 2016 een nieuw recordaantal verkochte machines (21.932 stuks). De voorspelde verkoop voor 2017 is erg positief.

De draagbare bladblazer op benzine is nog steeds erg populair (het marktaandeel in 2016 bedroeg 71 %). Maar dit aandeel daalde in het eerste semester van 2017 (51 %) ten voordele van de bladblazer met accu (29 %). In het eerste semester van 2017 werden er evenveel bladblazers met accu verkocht als in heel 2016. De leden van Fedagrim verwachten dat de verkoop van accu-aangedreven bladblazers nog verder zal toenemen.



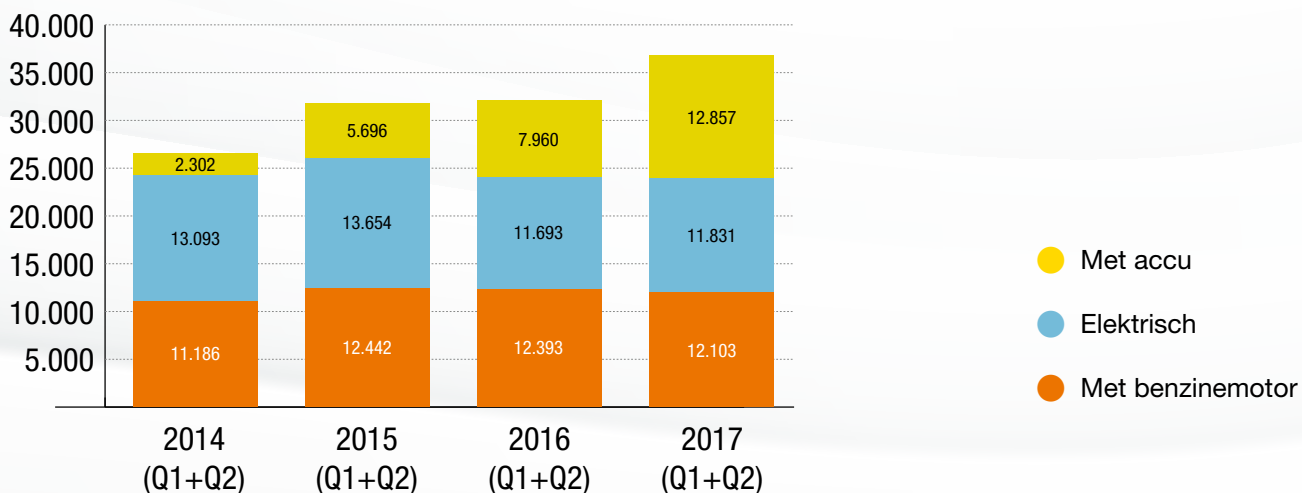
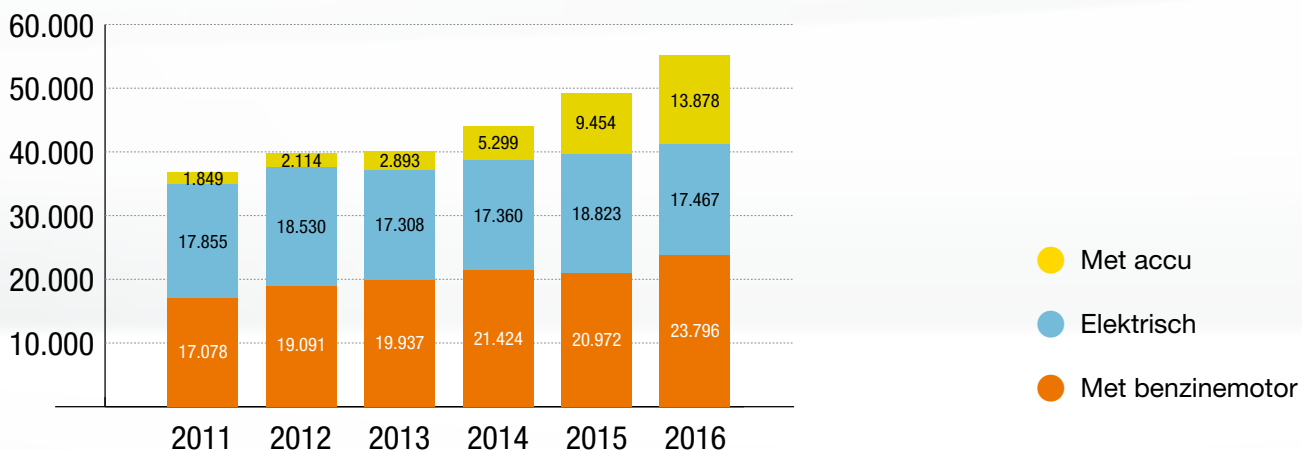
#3

MATERIAAL VOOR TUIN EN GROENE ZONES

HAAGSCHAREN

We blijven een positieve tendens zien in de verkoop van haagscharen, ook in 2017.

Het verkoopcijfer voor haagscharen met accu blijft spectaculair: het marktaandeel is gestegen van 5 % in 2011 naar 25 % in 2016. Het aantal verkochte machines in het eerste semester van 2017 was bijna gelijk aan het aantal verkochte machines in het hele jaar 2016. Deze verkoop steeg in de zes eerste maanden van dit jaar tot een marktaandeel van 35 %.





GROEP #4

DEALERS:
LANDBOUWDEALERS,
TUINDEALERS EN DEALERS
VAN VEETEELTUITRUSTING

INHOUD #4

Sectoriele statistieken	50
DSI	51
Situatie van de distributie binnen Europa - CLIMMAR.....	55

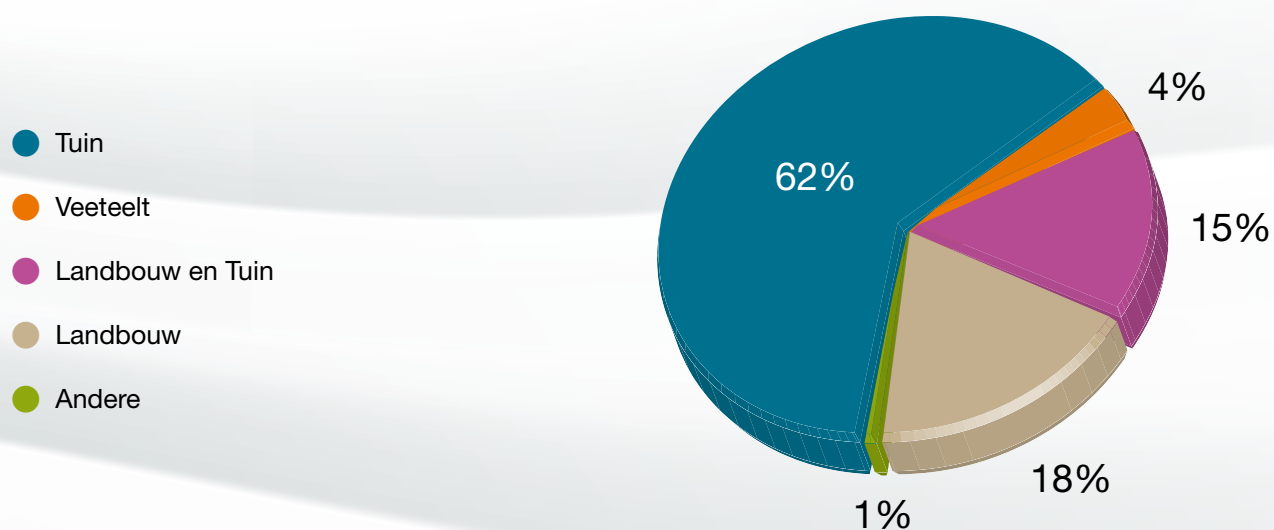
#4

DEALERS: LANDBOUWDEALERS, TUINDEALERS EN DEALERS VAN VEETEELTUITRUSTING

SECTORIELE STATISTIEKEN

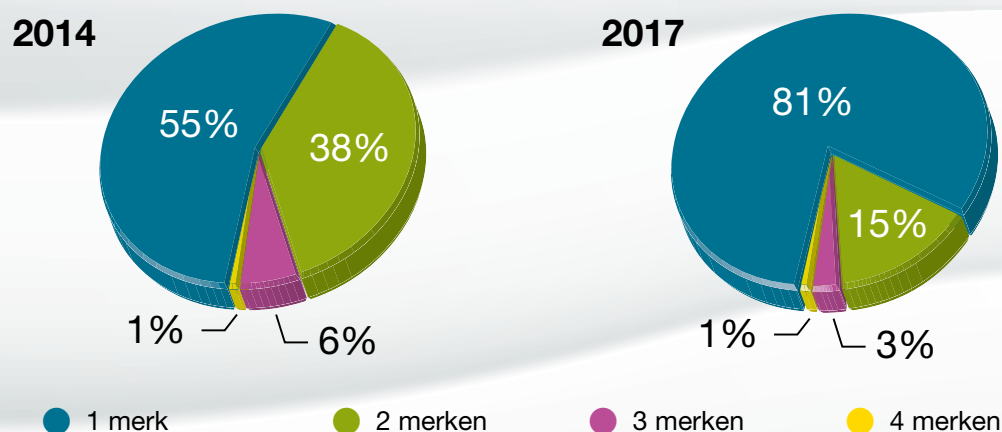
GEMIDDELD AANTAL WERKNEMERS PER BEDRIJF (IN VOLTIJDS EQUIVALENT): 5,8

VERDELING VAN HET AANTAL DEALERS PER ACTIVITEITENSECTOR:



EVOLUTIE VAN HET AANTAL LANDBOUWDEALERS GEDURENDE DE LAATSTE 3 JAAR (IN %): -6,5%

EVOLUTIE VAN HET AANTAL DOOR A-DEALERS VERKOCHTE TRACTORMERKEN:



#4

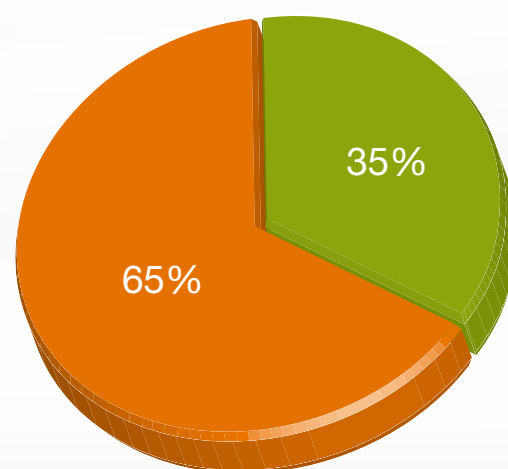
DEALERS: LANDBOUWDEALERS, TUINDEALERS EN DEALERS VAN VEETEELTUITRUSTING

DSI

Voor het vierde jaar op rij voerde Fedagrim een tevredenheidsenquête uit bij de tractordealers in België. Met behulp van deze vragenlijst willen we te weten komen hoe de dealers denken over hun samenwerking met hun tractorleverancier(s) om zo de kwaliteit te verbeteren. De enquête omvat 60 vragen, opgedeeld in 14 categorieën.

In 2017 ontving de federatie 58 ingevulde enquêtes verspreid over 12 verschillende merken: Case, Claas, Deutz, Fendt, JCB, John Deere, Kubota, Landini, Massey Ferguson, Mc Cormick, New Holland en Valtra.

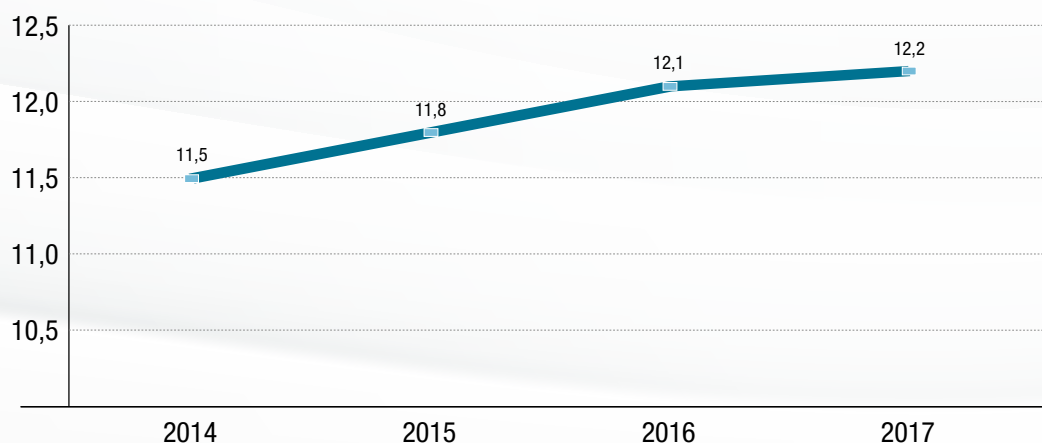
Het aandeel van de 12 door de deelnemers verkochte merken bedraagt 35% van het totaal aantal verkochte standaard tractoren in België in 2016. M.a.w. de antwoorden vertegenwoordigen de mening van meer dan 1/3 van de markt van de tractordistributie.



DSI - ALGEMENE TEVREDENHEID

De vermelde resultaten worden weergegeven op een score van 20 (een hoge/lage score betekent een hoge/lage tevredenheid).

Sinds 2014 zien we een lichte stijging van de algemene tevredenheid van de dealers (0,7 punten op 3 jaar).



#4

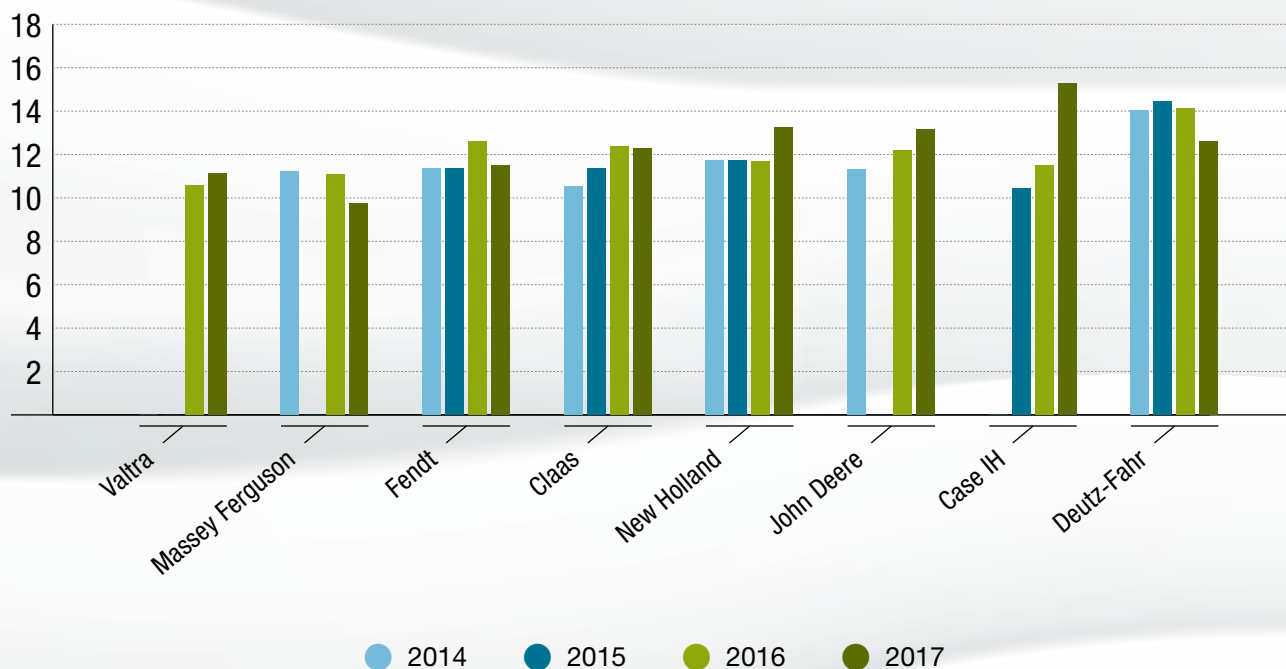
DEALERS: LANDBOUWDEALERS, TUINDEALERS EN DEALERS VAN VEETEELTUITRUSTING

DSI - GLOBALE RESULTATEN PER MERK

Rekening houdend met de representativiteit van de deelnemers en het minimum aantal verkochte tractoren per deelnemer werden de resultaten van 8 van de 12 merken in 2017 gepubliceerd: Case, Claas, Deutz-Fahr, Fendt, John Deere, Massey Ferguson, New Holland en Valtra.



EVOLUTIE VAN DE TEVREDENHEIDSGRAAD PER MERK VAN 2014 TOT 2017



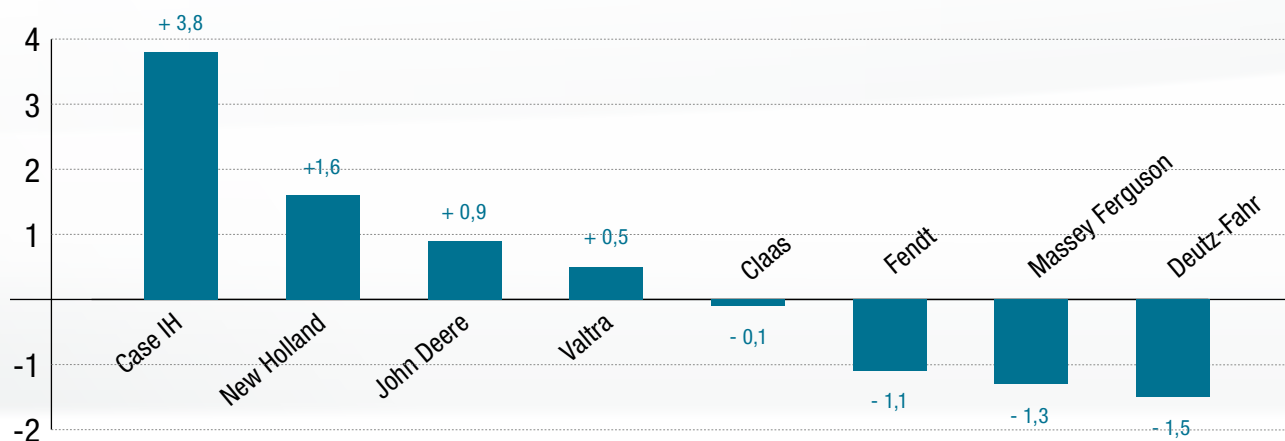
#4

DEALERS: LANDBOUWDEALERS, TUINDEALERS EN DEALERS VAN VEETEELTUITRUSTING

DSI - GLOBALE RESULTATEN PER MERK

Het is de bedoeling om van jaar tot jaar de evolutie van de tevredenheidsgraad op te volgen en de verschillende merken aan te moedigen hun relatie met hun dealers te verbeteren. De onderstaande grafiek toont de tevredenheidsgraad voor de verschillende merken tussen 2014 en 2017. We zien vooral een verbetering van de algemene tevredenheidsgraad bij 4 merken: Case, New Holland, John Deere en Valtra.

VERSCHIL IN TEVREDENHEIDSGRAAD PER MERK TUSSEN 2016 EN 2017



DSI - EUROPESE RESULTATEN

Naast België hebben nog 7 andere Europese landen deelgenomen aan de enquête. De evolutie van de tevredenheidsgraad van 2016 tot 2017 in deze 8 landen, leden van Climmar, werd bekendgemaakt tijdens Agritechnica 2017.



#4

DEALERS: LANDBOUWDEALERS, TUINDEALERS EN DEALERS VAN VEETEELTUITRUSTING

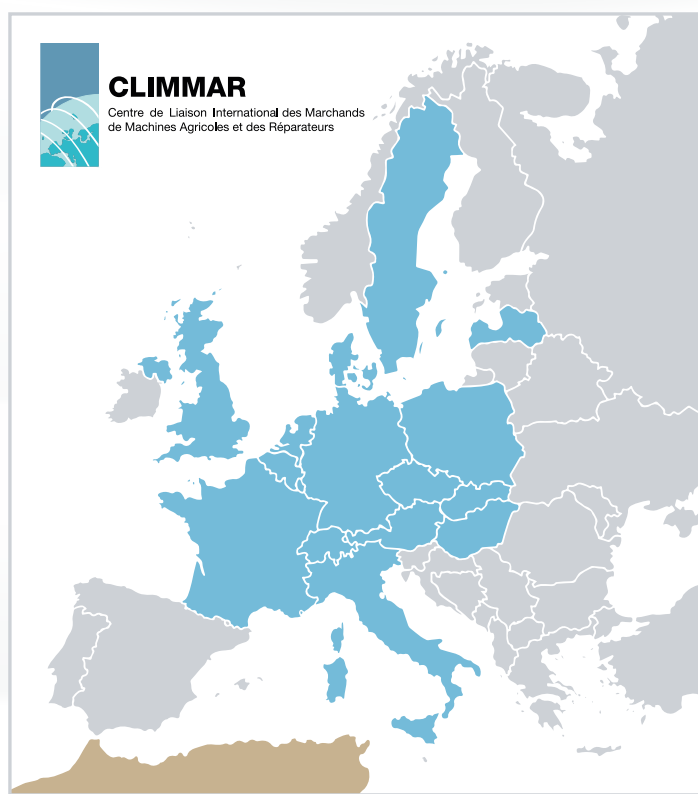
SITUATIE VAN DE DISTRIBUTIE BINNEN EUROPA - CLIMMAR

Climmar werd opgericht in 1953 en is de internationale vereniging van de dealers van landbouwmachines. Momenteel zijn 16 nationale federaties en hun leden (meer dan 17.000) lid van Climmar. Fedagrim is lid sinds meer dan 60 jaar.

Eénmaal per jaar vindt de Algemene Vergadering plaats tijdens het jaarlijks Climmar Congres, dat door één van de leden federaties georganiseerd wordt.

Tijdens de bijeenkomsten worden ervaringen, informatie en nieuwe ideeën gedeeld en uitgewisseld, als ondersteuning van de sector.

Binnen CLIMMAR zijn 4 werkgroepen actief. Elke groep, samengesteld uit de leden federaties, is verantwoordelijk voor één of meerdere activiteiten, gebruik makend van de kennis en ervaring van de leden. Tweemaal per jaar wordt in elke lidstaat van Climmar een enquête georganiseerd betreffende de evolutie van de verkoop per land.



*Climmar Congres
in Luxemburg
(2017)*



GROEP #5

FEDAGRIM

INHOUD #5

DE FEDERATIE	58
Evenementen.....	59
Diensten	61
Ledenlijst	59
Raad van bestuur	61
Het FEDAGRIM team	61

#5

FEDAGRIM

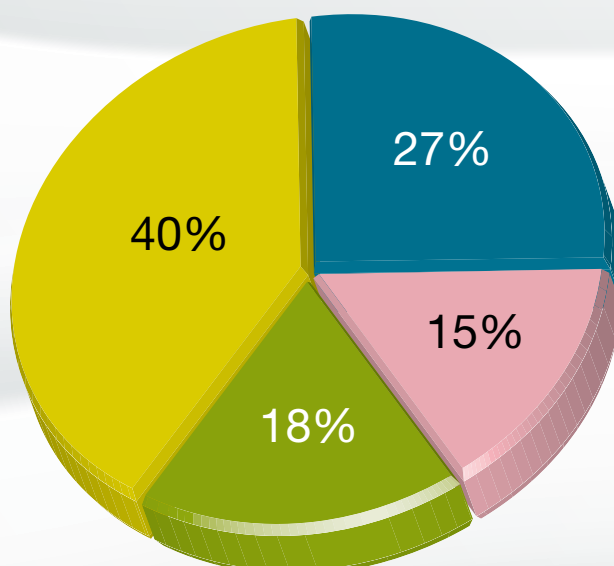
FEDAGRIM VERTEGENWOORDIGT DE SECTOR SINDS 1958. DE LEDEN ZIJN ONDERVERDEELD IN 4 GROEPEN, DIE ELK ONDERWERPEN EIGEN AAN HUN SECTOR BEHANDELEN:

Fedagrim vertegenwoordigt de sector sinds 1958. De leden zijn onderverdeeld in 4 groepen, die elk onderwerpen eigen aan hun sector behandelen:

- Sectoriële groep 1: «Tractoren en landbouwmachines»: invoerders en fabrikanten van tractoren, telescoopladers en landbouwmachines;
- Sectoriële groep 2: «Materieel en uitrustingen voor de veeteelt»: stallenbouwers, betonfabrikanten, bedrijven met staluitrustingen, verkopers van ventilatie, melkmachines, enz...;
- Sectoriële groep 3: «Materieel voor de tuin en groene zones»: fabrikanten en invoerders van materiaal voor de tuin en de groene zones;
- Sectoriële groep 4: «Distributie»: dealers.

VERDELING VAN DE LEDEN PER SECTORIËLE GROEP*:

- Groep 1: Tractoren en landbouwmachines
- Groep 2: Materieel en uitrustingen voor veeteelt
- Groep 3: Materieel voor tuin en groene zones
- Groep 4: Distributie



De federatie organiseert evenementen en levert diensten aan de leden.

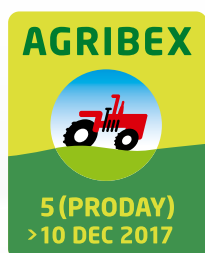
*** Sommige leden zijn actief in meerdere groepen*

#5

FEDAGRIM

EVENEMENTEN

Fedagrिम organiseert meerdere evenementen: Agribex, Demo Groen, Potato Europe en Graslanddemo.



OP DE AGENDA : AGRIBEX 2017

Agribex, het Internationaal Salon van de landbouw, de veeteelt en de tuin en groene zones wordt alle 2 jaar georganiseerd in BrusselsExpo. Het is een uniek evenement waar landbouwers, loonwerkers, vertegenwoordigers van de industrie, overheden, onderzoekers en groot publiek elkaar ontmoeten.

Het aantal bezoekers tijdens de editie 2015 bedroeg 105.878 (waarvan 84% professionelen). 329 exposanten uit 11 verschillende landen waren er vertegenwoordigd.

Agribex is in 2017 (van 5 tot 10 december) aan zijn 70ste editie toe.



#5

FEDAGRIM

EVENEMENTEN

OP DE AGENDA : DEMO GROEN 2018

Demo Groen is een 2-jaarlijkse openluchtbeurs voor materiaal voor onderhoud en aanleg van tuinen, groene zones en sportvelden. Er wordt ook aandacht besteed aan stadsreiniging met veegwagens, vuilniswagens, kolkenzuigers, sneeuwruimers en zoutstrooiers.

Deze beurs vindt plaats in het Park van Laken, op ongeveer 12 ha aan de buitenrand van Brussel.

In 2016 kwamen ongeveer 4.500 bezoekers langs. Het publiek van Demo Groen bestaat vooral uit tuinaananners (40%), gemeentelijke (groen)diensten (25 %), verantwoordelijken van sport- en recreatieterreinen (5 %), dealers (16%) en tuinbouwscholen (10 %).

In 2018 organiseert Fedagrим de 15e editie van Demo Groen van 9 tot 11 september in het Park van Laken.



#5

FEDAGRIM

DIENSTEN

Fedagrим biedt een aantal diensten aan ter ondersteuning van de sector en van de leden bij hun dagelijkse activiteiten. Hieronder vindt u een lijst met de door de federatie aangeboden diensten.

SECTORIELE INFO

- Bedrijfsbezoeken en thematische vergaderingen
- Type-documenten (algemene verkoopsvoorwaarden, ...)
- Ratio's en kerncijfers van de sector
- Verzenden van doelgerichte informatie:
 - o Markttendensen
 - o Brochures rond bepaalde thema's
 - o Actualiteit: juridische, sociale en technische info en info inzake milieu via de maandelijkse infobulletins en de publicaties van de studiedienst.
- Verkoopstatistieken van tractoren*



Bezoek aan de firma Key-Tec
in Moerbeke-Waas

#5

FEDAGRIM

DIENSTEN

INDIVIDUELE BEGELEIDING

Analyse van de kostprijs per werkuur

bedrijfsgegevens. De consultant analyseert samen met de verantwoordelijke van de firma de bekomen resultaten betreffende de prijs van de werkuren en de verdeling van de uitgaveposten.

Overdracht en stopzetting van familiale bedrijven

De uitvoering van een juridische en fiscale quick scan voor de leden, in samenwerking met KPMG.

Studiedienst

U kan beroep doen op de federatie voor alle vragen betreffende:

- Opleiding (toegang tot het beroep, toepassing CAO-opleidingen, opleidingcheques, opleidingen voor zelfstandigen en bedrijfsleiders, managementopleidingen en handelaarsplaten)
- Juridische zaken (handelsrecht, BTW, garantieregelingen, EU-wetgeving, contracten en schuldvorderingen);
- Technische zaken en homologaties (opvolging technische reglementering, opvolging van instructienota's betreffende de technische keuring en homologatie van voertuigen);
- Milieuzaken (milieuvergunning, afvalbeheer, bodemsanering, EU-reglementering);
- Zaken i.v.m. sociaal recht (toepassing CAO's, verzoeningen paritair comité, arbeidscontracten, brugpensioenen, tijdskrediet, ontslagregeling, arbeidsduur, arbeidsreglement, vakantiegeld, lonen en barema's, economische werkloosheid, eindejaarspremie en RSZ-verminderingen)

Dienst recuperatie van openstaande facturen via Traxio

Gratis: De studiedienst stuurt een ingebrekestelling voor alle recente niet betwiste facturen die na meerdere herinneringen nog steeds niet betaald werden.

Betalend: Mogelijkheid om het dossier door te sturen naar een gespecialiseerd advocaat.

Bij ontvangst van het dossier:

- Voorschot te betalen
- 100€ als voorschot op het ereloon van de advocaat
- Voorschot op de kosten van de deurwaarder

Bij afsluiten van het dossier:

- Toepassing van de barema's overeengekomen met Traxio

#5

FEDAGRIM

DIENSTEN

PUBLICATIE VAN VACATURES OP AGROJOBS.BE / GARDENJOBS.BE



AGROJOBS.be
GARDENJOBS.be

Elk bedrijf dat lid is van Fedagrим kan gratis vacatures plaatsen op de website www.agrojobs.be / www.gardenjobs.be . (Niet-leden kunnen van deze dienst eveneens gebruikmaken mits betaling van 50€ (excl. BTW) per vacature op de website.)

Elke geïnteresseerde kandidaat kan via de website zijn/haar gegevens (adres en CV) onmiddellijk aan de betrokken firma opsturen, zonder tussenkomst van Fedagrим.

Fedagrим promoot deze vacatures tijdens verschillende evenementen in de sector.



Promotie tijdens Agribex

#5

FEDAGRIM

DIENSTEN

VERTEGENWOORDIGING EN VERDEDIGING VAN DE BELANGEN

De federatie verdedigt de belangen van haar leden bij verschillende instanties:

- Vertegenwoordiging op Europees niveau: EGMF (European Garden Machinery Industry Federation) en CLIMMAR (Centre de liaison international de marchands de machines agricoles et des réparateurs)
- Vertegenwoordiging op federaal en regionaal niveau: ministeriële kabinetten en overheden, syndicaten (sociale onderhandelingen in de verschillende paritaire comités), onderzoekscentra, opleidingscentra, beroepsfederaties en de pers.

DSI

Une enquête de satisfaction est réalisée annuellement auprès des concessionnaires pour évaluer leur relation. Elk jaar wordt er een tevredenheidsenquête uitgevoerd onder de dealers om hun relatie tot hun tractorleverancier te evalueren. De resultaten worden verzameld en behandeld op Belgisch en op Europees vlak en worden achteraf aan de betrokken leveranciers meegedeeld.



#5

FEDAGRIM

DIENSTEN

LEDENVERGADERINGEN

Meerdere ontmoetingen per jaar: Algemene Vergadering, thematische vergaderingen, nieuwjaarsdiner, ...
Professionele ervaringen uitwisselen met de andere zaakvoerders van de sector.

KORTINGEN

De leden die exposant zijn op Agribex krijgen korting voor hun stand.*

De leden kunnen ook profiteren van kortingen en voordelen bij de verschillende partners van de federatie.

** Diensten enkel geldig voor invoerders/fabrikanten, lid van de federatie*



#5

FEDAGRIM

LEDENLIJST

Nr	FIRMA	LID SINDS	IMPORT./ CONSTR.	SECTORIELE GROEPEN				CONSTRUC- TEURS	NATIONALE VERDELERS	LOKALE VERDELERS	TOELEV- RANCIERS
				1	2	3	4				
1	ABRASSART SPRL	07/13	D				X		X		
2	AERTS-RAPIDE BVBA	02/13	C	X						X	
3	AFSCHRIJF FRANK BVBA	08/16	D				X		X		
4	AGRIFAGNES SPRL	10/13	D				X		X		
5	AGRIMAC NV	03/11	I	X				X			
6	AGRI-Z	08/13	D				X		X		
7	AGROMETIUS BVBA	07/13	I	X				X			
8	AG SERVICES SOIGNIES SA	08/13	D				X		X		
9	AG-TEC SA	07/04	I	X		X		X			
10	ALTEZ NV	12/94	C		X					X	
11	ANDERS BETON NV	10/94	C		X					X	
12	ANDREAS STIHL NV	91	I			X		X			
13	ANTENS BVBA	10/13	D				X		X		
14	AUDENAERT DIRK EN LUC NV	10/15	D				X		X		
15	AVR BVBA	03	C	X				X			
16	BEEL NV	03/12	I	X			X	X	X		
17	BEEUWSAERT CONSTRUCT BVBA	07/06	C		X					X	
18	BERGMANN - BELGIUM - FRANCE	01/15	I	X				X			
19	BERNARD MOULIN SA	09/15	D				X		X		
20	BETONBEDRIJF DOBBELAERE - BONTE NV	3/97	C		X					X	
21	BEYNE NV	11/97	C	X				X			
22	BOUMATIC - MELOTTE SPRL	01/05	I		X		X	X			
23	BRASSEUR HENRY SA	07/17	D				X		X		
24	CARTON SA	01/15	D				X		X		
25	CHRISTIAENS - VOLCKE BVBA	07/13	D				X		X		
26	CNH INDUSTRIAL BELGIUM NV - NEW HOLLAND	91	C/I	X				X			
27	CNH INDUSTRIAL BELGIUM NV - CASE IH / STEYR	09/03	I	X				X			
28	COBEFA BVBA	9/97	C		X					X	
29	COFABEL NV-SA	91	I	X				X			
30	COMBLAIN MOTOR SPRL	03/16	D				X		X		
31	CUYCKENS SA	12/13	D				X		X		
32	DANNEELS SBA	08/13	D				X		X		
33	DELAVAL NV	91	I		X			X			
34	DE LILLE TESTCENTRUM NV	10/95	I	X		X	X	X	X		
35	DELVANO NV	91	C/I	X		X		X			
36	DEMASY SPRL	01/14	D				X		X		
37	DE MUYNCK BVBA	12/13	D				X		X		
38	DE SUTTER - BAEYENS NV	11/15	D				X		X		
39	DEWA NV	12/02	C	X						X	
40	DEWULF NV	91	C	X				X			
41	DEZEURE BVBA	91	C	X				X			
42	DILLIES SA	5/14	D				X		X		
43	DURANT AGRICOLE ET JARDIN SPRL BVBA	11/15	D				X		X		
44	EGREEN TECHNOLOGY BVBA	07/17	D				X		X		
45	ELIET EUROPE NV	5/94	C			X		X			
46	ETESIA SARL	05	C			X				X	
47	EUROGARDEN NV	91	I			X		X			
48	EVRRARD - SPRIMAT SA	08/13	D				X		X		
49	FULLWOOD NV	01/05	I		X			X			
50	GEA FARM TECHNOLOGIES BELGIUM NV	91	I		X			X			

FEDAGRIM

ADRES	PC	STAD	TEL	FAX	WEBSITE	Nr
ROUTE DE BABAY 2A	7387	HONNELIES	065/65 40 32	065/63 21 53	www.abrassart.be	1
VRIJHEID 36	9500	OPHASSELT	054/50 02 52	054/50 31 53	www.aertsrapide.be	2
BEENTJESSTRAAT 32	9850	NEVELE	09/371 82 93	09/371 63 81	www.frankafschrift.be	3
RUE GRANDE 31	5600	ROMEDENNE	082/67 86 02	082/68 84 82	www.agrifagnes.be	4
MARVIJLESTRAAT 53	9690	KLUISSBERGEN	055/38 84 64	055/38 78 35	www.agrimac.be	5
HEIDE 2	2470	RETIE	0499/40 80 61		www.agri-z.be	6
AMBACHTSLAAN 3246	3800	SINT-TRUIDEN	011/59 95 66	011/59 95 67	www.agrometius.be	7
CHEMIN ST LANDRY 12	7060	SOIGNIES	0475/46 72 24	067/33 53 74	www.agservices.be	8
BOOMSESTEENWEG 174	2610	WILRIJK	03/821 08 33	03/821 08 80	www.vanderhaeghe.be	9
IND.ZONE N. – SZAMOTULYSTR. 51	8700	TIELT	051/25 99 99	051/25 99 98	www.altez.be	10
MEERSEWEG 135 A	2321	MEER-HOOGSTRATEN	03/315 72 72	03/315 87 12	www.andersbeton.be	11
VEURTSTRAAT 117	2870	PUURS	052/30 00 80	052/30 13 57	www.stihl.be	12
HOOGBRAAK 9	2387	BAARLE-HERTOG	014/69 97 13	+31135078950	www.antens.be	13
BEEKSTRAAT 35	9971	LEMBEKE	09/373 69 76	09/373 92 24	www.audenaertnv.be	14
MEENSESTEENWEG 545	8800	ROESELARE	051/24 55 66	051/22 95 61	www.avr.be	15
WAREGEMSEWEG 75	9790	WORTEGEM - PETEGEM	056/68 82 07	056/68 74 36	www.firmabeel.be	16
NIJVERHEIDSLAAN 3	8880	LEDEGEM	056/43 18 43	056/41 28 48	www.beeuwsaert-construct.be	17
BRUSSELSTRAAT 691	1700	DILBEEK	02/307 08 84	02/307 09 94	www.bergmann-goldenstedt.de	18
GRAND ROUTE 271	7530	GAURAIN-RAMECROIX	069/66 99 66	069/66 99 69	www.bernard-moulin.be	19
GALGENVELDSTRAAT 31	8700	TIELT	051/40 09 10	051/40 63 17	www.beton-dobbelaere.be	20
INDUSTRIESTRAAT 37	8480	ICHTEGEM	051/58 85 34	051/58 21 73	www.beyne.be	21
RUE JULES MELOTTE 31	4350	REMICOURT	019/54 42 66	019/54 55 44	www.boumatic.com	22
THIER DU VIVIER 85	4845	SART LEZ SPA	087/47 45 72	087/47 47 58	www.henry.brasseur.be	23
RUE DUQUESNE 7	7911	OEUEGHIEN	068/64 52 21	068/64 51 25	www.carton.be	24
NIJVERHEIDSLAAN 6	8580	AVELGEM	056/64 66 66	056/64 54 53	www.cvnh.be	25
LEON CLAEYSSTRAAT 3 A	8210	ZEDELGEM	050/25 30 42	050/25 36 61	www.newholland.com	26
LEON CLAEYSSTRAAT 3 A	8210	ZEDELGEM	050/25 33 42	050/25 23 30	www.caseih.com	27
LINTEWEVERSTRAAT 21	7780	KOMEN	056/55 48 53	056/55 48 52	www.cobefa.be	28
PEPERSTRAAT 4A	3071	ERPS-KWERPS	02/759 40 93	02/759 99 28	www.johndeere.be	29
RUE MATHIEU VAN ROGGEN 15	4140	SPRIMONT	04/369 10 50	04/369 33 46	www.comblainmotor.be	30
RUE ROI ALBERT 1A	4280	HANNUT	019/51 37 38	019/51 08 58	www.cuyckens.com	31
RUE E. VANDELDE 77A	7190	ECAUSSINES	067/44 45 78	067/44 45 14	www.jose-danneels.be	32
INDUSTRIEPARK DRONGEN 10	9031	DRONGEN	09/280 91 00	09/280 91 30	www.delaval.be	33
HULSTSESTRAAT 2	8860	LENDELEDE	056/73 80 80	056/70 56 50	www.merlobenelux.com	34
KUURNSESTRAAT 20-22	8531	HARELBEKE-HULSTE	056/71 55 21	056/70 47 19	www.delvano.be	35
RUE D'AUDREGNIES 81A	7608	WIERS	069/77 22 40		www.demasy.be	36
STEENWEG OP DEINZE 59	9880	AALTER	09/386 20 29	09/386 52 61	www.demuynck-agri.be	37
BONTINKSTRAAT 162	9270	KALKEN	09/367 54 31	09/367 71 15	www.desutterbaeyens.be	38
GROTE MOERSTRAAT 4	9940	EVERGEM	09/253 05 84	09/253 40 98	www.dewa-nv.be	39
MOORSEELSESTEENWEG 20	8800	ROESELARE-RUMBEKE	051/20 58 71	051/21 11 82	www.dewulfgroup.com	40
IZENBERGESTRAAT 5	8630	VEURNE-VINKEM	058/28 00 80	058/28 00 88	www.dezeure.be	41
AVENUE DE MAIRE 25-29	7500	TOURNAI	069/22 55 89	069/84 20 53	www.dillies.info	42
RUE DE LA GENDARMERIE 48	5600	PHILIPPEVILLE	071/66 74 92	071/61 55 92	www.sprldurant.be	43
GAARSHOF 3	2321	MEER	03/315 06 35	03/315 71 62	www.egreen-technology.be	44
DIESVELDSTRAAT 2	8553	OTEGEM	056/77 70 88	056/77 52 13	www.eliet.eu	45
RUE DE L'INDUSTRIE 13	F-67165	WISSEMBOURG	+33/388 54 89 00	+33/388 94 06 24	www.etesia.com	46
SINT-TRUIDENSESTEENWEG 252	3300	TIENEN	016/80 54 39	016/80 54 38	www.eurogarden.be	47
BANSIONS 1A	4845	JALHAY	0475/75 43 27	087/47 50 28	www.evrardsa.com	48
CARDIJNLAAN 10	8600	DIKSMUIDE	051/55 00 20	051/50 53 20	www.fullwood-packo.be	49
KARTUIZERWEG 6A	2550	KONTICH	03/304 88 00		www.gea.com	50

#5

FEDAGRIM

LEDENLIJST

Nr	FIRMA	LID SINDS	IMPORT./ CONSTR.	SECTORIELE GROEPEN				CONSTRUC- TEURS	NATIONALE VERDELERS	LOKALE VERDELERS	TOELEVE- RANCIERS
				1	2	3	4				
51	GEBROEDERS VAN HESSCHE BVBA	9/97	C		X					X	
52	GEBRS. CLAEYS & ZONEN BVBA	12/94	C	X			X				
53	GGP BENELUX BV	2/93	C			X				X	
54	GOEMINNE ANDRE	08/13	D				X		X		
55	GREENAGRI SPRL	10/15	D				X		X		
56	GRIMME BELGIUM SA	91	I	X				X			
57	HALLOY ET FILS ETS	91	I	X	X			X			
58	HILAIRE VAN DER HAEGHE NV	91	I	X		X		X			
59	HONDA BELGIUM NV - AFDELING POWER EQUIPMENT	91	I			X	X	X			
60	HORSCH BELGIUM	1/15	I	X				X			
61	HUSQVARNA BELGIUM SA	8/91	I			X		X			
62	INDUMA BVBA	04/99	I			X	X	X			
63	IPSAM TECHNOLOGY NV	91	C	X			X		X		
64	J.C.B. BELGIUM NV	12/98	I	X		X		X			
65	JOSKIN DISTRITECH SA	07/12	I	X				X			
66	JOSKIN SA	91	C	X						X	
67	KEMPENEER MACHINES	11/15	D				X		X		
68	KEYMOLEN AGRI SA	08/13	D				X		X		
69	KEY-TEC BVBA	07/13	D				X		X		
70	KRUSE OOTMARSUM	06	I	X		X				X	
71	KVERNELAND GROUP BENELUX BV	92	I	X				X			
72	LECOMTE FOSSION SA	12/13	D				X		X		
73	LEENAERTS AGRO TECHNIEK	07/17	D				X		X		
74	LELY NEDERLAND NV	01/05	I	X	X					X	
75	LEMKEN GmbH & CO KG	04/09	I	X				X			
76	ETS LEROY SERGE ET MARC ADF SASPJ	01/14	D				X		X		
77	ETS LIEDS	11/15	D				X		X		
78	LIMKO NV	91	I		X			X			
79	ETS GILBERT L'HOMME SA	07/13	D				X		X		
80	LMB BUYSSE	07/13	D				X		X		
81	ETS LOISELET ET FILS SPRL	01/14	D				X		X		
82	LOUVIEAUX & FILS SPRL	12/14	D				X		X		
83	LOWETTE AGROTECHNIC NV	08/13	D				X		X		
84	LUDO PAUWELS BVBA	03/12	I	X				X			
85	M.D.M. INDUSTRIE SA	9/97	C/I	X				X			
86	MAHIEU METAALBOUW BVBA	7/00	C		X		X				
87	MAKITA NV	6/10	I			X		X			
88	MALENGIER W & F BVBA	08/13	D				X		X		
89	MANITOU BENELUX SA NV	5/98	I	X				X			
90	MARCHANDISE SA	10/13	D				X		X		
91	MASCHIO GASPARDO BENELUX BVBA	91	I	X	X	X		X			
92	MATERMACO AGRICULTURE NV	07/17	I	X				X			
93	MATERMACO NV	91	I	X		X		X			
94	MENART SPRL	91	C/I			X	X	X			
95	MERCKX MACHINES NV	07/13	D				X		X		
96	FIRMA MERTENS	10/13	D				X		X		
97	ATELIER AGRICOLE ANDRE MESTDAGH	07/13	D				X		X		
98	ETS MOLITOR ET FILS SPRL	10/13	D				X		X		
99	MORTI NV	4/96	C		X					X	
100	MOTOR SNELCO BV	12/15	I		X			X			

FEDAGRIM

ADRES	PC	STAD	TEL	FAX	WEBSITE	Nr
INDUSTRIELAAN 5	8740	PITTEM-EGEM	051/46 67 58	051/46 66 69	www.vanhessche.be	51
OUDE KASTEELDREEF 1	9990	MALDEGEM	050/71 14 70	050/71 54 76	www.record-trailers.com	52
GALGENVELDSTRAAT 25A	8700	TIELT	051/46 00 00	051/46 67 27	www.stiga.be	53
OUDENAARDESESTEENWEG 7	9770	KRUISSHOUTEM	09/383 62 32	09/383 62 32	www.goeminne-machinery.be	54
RUE DES POIRIERS 3	5030	GEMBLoux	081/62 05 30	081/62 05 39	www.greenagri.be	55
RUE DE LA CORTEWILDE 27	7781	HOUTHem	056/56 05 50	056/56 05 56	www.grimme-belgium.be	56
RUE DU FOURNEAU 49	5620	SAINT AUBIN	071/68 81 66	071/68 75 47	www.ets-hallooy.be	57
BOOMSESTEENWEG 174	2610	WILRIJK	03/821 08 30	03/821 08 80	www.vanderhaeghe.be	58
DOORVELD 180-184 - SPHERE BUSINESS PARK, Z3	1731	ZELLIK	02/620 10 00	02/620 11 49	www.honda.be	59
RUE D'AUDREGNIES 81B	7608	WIERS	0475/25 57 55	069/87 52 00	www.horsch.com	60
ZI 2 AVENUE DES ARTISANS 50	7822	ATH (GHISLENGHIEN)	068/25 14 10	068/25 14 50	www.husqvarna.be	61
ALBERT DEHEMLAAN 5B	8900	IEPER	057/20 77 56	057/20 59 13	www.induma.be	62
RIJKMAKERLAAN 16	2910	ESSEN	03/670 17 70	03/670 17 80	www.ipsam.com	63
NIJVERHEIDSLAAN 3	3360	OPGLABBEEK	089/69 50 50	089/69 50 79	www.jcb.com	64
RUE DE WERGIFOSSE 39	4630	SouMAGNE	04/377 35 45	04/377 10 15	www.distritech.be	65
RUE DE WERGIFOSSE 39	4630	SouMAGNE	04/377 35 45	04/377 10 15	www.joskin.com	66
NINOOFSESTEENWEG 657	1701	DILBEEK	02/454 88 60	02/454 88 75	www.kempeneer.be	67
ROUTE DE BRUXELLES 47	1430	REBECQ	064/63 64 07	067/67 04 95	www.keymolen-agri.com	68
PAPDIJK 16A	9180	MOERBEKE-WAAS	09/326 00 99	09/326 00 88	www.key-tec.be	69
POSTBUS 78	NL-7630	AB OOTMARSUM	+31/541 291 756	+31/541 293 578	www.kruse.nl	70
ESSENESTRAAT 18A	1740	TERNAT	02/582 80 02	02/582 75 01	www.kvernelandgroup.com	71
AVENUE DE CRIEL 19	5370	HAVELANGE	083/63 30 31	083/63 32 87	www.lecomtefossion.be	72
LOENHOUTSEWEG 54	2320	HOOGSTRATEN	03/297 21 07	03/297 25 34	www.leenaertsagrotechniek.be	73
CORNELIUS VAN DER LELYLAAN 1	NL-3147	PB MAASSLUIS	+31/881 228 221	+31/105 996 343	www.lely.com	74
VARENDONK 10	9940	SLEIDINGE	0474/97 46 22	09/328 65 69	www.lemken.com	75
RUE DU PALAIS 33	7760	POTTES	069/45 45 25	069/45 66 98		76
RUE D'HENRIPONT 143	7090	RONQUIERES	0647/64 61 62	067/64 82 21	www.lieds.be	77
ASSESTEENWEG 136	7850	EDINGEN	02/395 85 00	02/395 51 36	www.limko.be	78
RUE DE LA VALLEE 21	4280	HANNUT	019/51 33 98	019/51 25 75	www.lhomme.be/	79
COCQUYTPOLDERDIJK 5	9982	SINT LAUREINS	09/379 81 55	09/379 02 21	www.lmbbuysse.be	80
RUE DES MATELOTS 70	7800	ATH (GHISLENGHIEN)	068/26 45 43	068/26 46 49	www.loiselet.be	81
CHAUSSÉE DE BRUXELLES 31A	7903	CHAPELLE A OIE	069/66 21 23	069/66 65 93		82
TONGERSESTEENWEG 113	3840	BORGLOON	012/44 09 90	012/74 54 70	www.lowetteagrotechnic.be	83
BRANDSTRAAT 8A	9080	BEERVELDE	09/355 90 38	09/356 83 88	www.ludopauwelsbvba.be	84
CHEMIN DE MOSSEE 4	5590	CINEY	083/21 15 78	083/21 57 48	www.mdmindustrie.be	85
RUE DES RUBANIERS 2	7780	COMINES	056/55 40 40	056/55 40 60	www.mahieu-construct.be	86
J.B. VINKSTRAAT 2 INDUST. PARK GULLEDELLE	3070	KORTENBERG	02/257 18 46	02/257 18 65	www.makita.be	87
NONNEBOSSENSTRAAT 25	8980	ZONNEBEKE	057/46 65 29	057/46 81 30	www.malengier.be	88
RUE DES ANDAINS 2	1360	PERWEZ	081/65 42 30	081/65 42 42	www.manitou.com	89
RUE DES TUILIERS 10	4480	ENGIS	085/31 15 91	085/31 58 32	www.marchandise.be	90
BERGSTRAAT 36B	3945	HAM	011/45 07 20	011/42 96 76	www.maschio-gaspardobenelux.be	91
BRIXTONLAAN 7	1930	ZAVENTEM	081/62 75 00	081/62 75 10	www.matermaco.be	92
ZI DE SAUVENIERE - RUE DES PRAULES 3A	5030	GEMBLoux	081/62 75 00	081/62 75 00	www.matermaco.be	93
RUE BENOIT 31	7370	DOUR	065/61 07 60	065/61 07 49	www.menart.be	94
LEUVENSESTEENWEG 149	3390	TIELT-WINGE	016/63 43 25	016/63 41 91	www.merckx-machines.be	95
DENDERMONDSESTEENWEG 88	9290	OVERMERE	09/367 75 46	09/367 75 45	www.firmamertens.be	96
CHAUSSÉE DE NIVELLES 37	1461	HAUT ITTRE	02/366 23 88	02/366 39 08	www.mestdagh-agricole.be	97
RUE SAINT NICOLAS 31	6780	HONDELANGE	063/22 41 26	063/22 81 46	www.wallux.com/molitor-et-fils-messancy	98
BOOIEBOS 10	9031	DRONGEN	09/282 48 77	09/282 45 09	www.morti.be	99
BEDRIJFSWEG 130	NL-8304	AA EMMELOORD	+31/527 615 151	+31/527 699 121	www.motorsnelco.nl	100

#5

FEDAGRIM

LEDENLIJST

Nr	FIRMA	LID SINDS	IMPORT./CONSTR.	SECTORIELE GROEPEN				CONSTRUCTEURS	NATIONALE VERDELERS	LOKALE VERDELERS	TOELEVERANCIERS
				1	2	3	4				
101	MYLLE H	08/13	D				X			X	
102	PACKO NV	91	I	X		X			X		
103	PACKO INOX NV	91	C		X			X			
104	PARREIN NV	02/15	D				X			X	
105	PEETERS ESSEN BVBA	10/13	D				X			X	
106	PHILAGRI SPRL	08/13	D				X			X	
107	PHILIPPET EDDY SPRL	01/15	D				X			X	
108	PIRON SPRL	07/17	D				X			X	
109	PIVABO BVBA	06	I			X			X		
110	PÖTTINGER BELGIUM SPRL	12/12	I	X					X		
111	PULINCKX ENTREPRISE AGRICOLE SA	05/15	D				X			X	
112	QUINTYN BVBA	10/13	D				X			X	
113	RDS ELECTRONICS BVBA	5/98	I	X					X		
114	MICHEL ROGER SA	02/15	D				X			X	
115	ROMMELAERE NV	10/13	D				X			X	
116	SAME DEUTZ FAHR BENELUX	10/12	I	X							X
117	SERVAES BVBA	09/15	D				X			X	
118	SIMONS BVBA	10/14	D				X			X	
119	STEENO NV	91	C	X		X		X			
120	NV J. TAVENIER & ZN	08/13	D				X			X	
121	THE PONDEROSA BVBA	08/13	D				X			X	
122	THOMAS BVBA	3/03	I			X	X		X	X	
123	TORO EUROPE NV	91	I			X			X		
124	ULRIX LANDBOUWMACHINES NV	07/13	D				X			X	
125	VAN BASTELAERE BVBA	10/13	D				X			X	
126	VANDAELE KONSTRUKTIE NV	91	C			X		X			
127	VAN DAMME - VAN HECKE BVBA	10/13	D				X			X	
128	C. VAN DER POLS & ZN BV	09/14	I			X					X
129	VAN DYCK MARCEL BELGIUM NV	91	I			X			X		
130	VAN HAUTE LANDBOUWMACHINES BVBA	02/15	I	X			X		X	X	
131	VANPETEGHEM A & G BVBA	6/99	C		X						X
132	VANPETEGHEM LANDBOUWMACHINES NV SA	91	C/I	X		X	X		X	X	
133	VERBEKE GERARD & ZONEN BVBA	08/13	D				X			X	
134	VERSCHUEREN BVBA	10/13	D				X			X	
135	VERT SERVICE SA	11/15	D				X			X	
136	VERVAEKE BVBA-SPRL	7/95	C		X						X
137	VERWILST	08/13	D				X			X	
138	WACKER NEUSON BV	04/15	I	X					X		
139	WARRENS BV	11/16	D				X			X	
140	WIMAT NV	05/17	D				X			X	
141	WOBEMEC BVBA	04/16	D				X			X	
142	WOLFF-WEYLAND SPRL	07/13	D				X			X	

	TOTAAL	TOTAAL GROEPEN				CONSTRUCTEURS	NATIONALE DISTRIBUTEURS	LOKALE DISTRIBUTEURS	TOELEVERANCIERS
		1	2	3	4				
LEDEN VAN FEDAGRIM	142	43	20	27	72	15	47	72	18

#5

FEDAGRIM

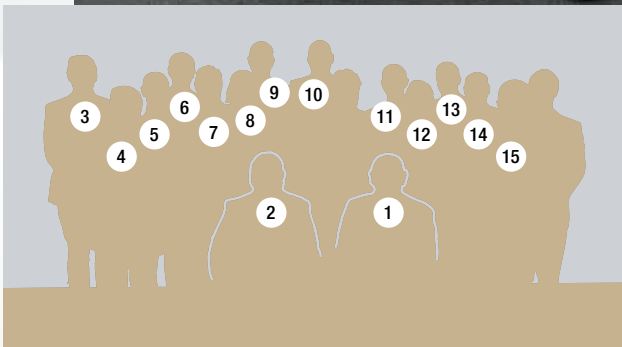
ADRES	PC	STAD	TEL	FAX	WEBSITE	Nr
DOORNIKSERIJKSWEG 61	8510	BELLEGEEM	056/22 36 01	056/22 70 07	www.mylleh.be	101
TORHOUTSESTEENWEG 166	8210	ZEDELGEM	050/25 00 10	050/25 00 50	www.packo.be	102
TORHOUTSESTEENWEG 154	8210	ZEDELGEM	050/25 06 00	050/20 07 52	www.packo.com	103
BRUGSEWEG 133	8920	LANGEMARK - POELKAPELLE	057/48 81 68	057/48 86 68		104
HORENDONK 303 A	2910	ESSEN	03/667 24 72	03/667 74 69	www.peetersessen.com	105
RUE UYTTEBROECK 4	6210	FRASNES-LEZ-GOSSELIES	071/87 03 20	071/87 03 25		106
RUE ARBRE DE LA CROIX 279	4460	HORION HOZEMONT	04/250 11 98	04/250 34 29	www.philippet.be	107
RUE DU DEVELOPPEMENT 15	4837	BAELEN	087/31 03 77	087/31 03 77	www.pirons-sprl.be	108
GEN. LEMANSTRAAT 92	8930	MENEN	056/51 52 50	056/53 19 34	www.pivabo.be	109
AVENUE ADOLPHE LACOMBLE 69-71 B 5	1030	BRUXELLES	02/894 41 61		www.poettinger.at	110
CHAUSSÉE DE TIRLEMONT 581	1370	JODOIGNE	010/81 21 38	010/81 17 00	www.pascalpulincx.be	111
HILLESTEENWEG 63	8750	WINGENE	081/65 54 79	051/65 55 12	www.traktor.be	112
SPOORWEGST. 26 - IZ HARELBEKE ZUID B 2040	8530	HARELBEKE	057/33 55 77	057/33 82 65	www.rdselectronics.be	113
RUE DE GRANRIEU 2	6500	SOLRE-SAINT-GERY	071/58 82 05	071/58 94 47		114
ROCHESTERLAAN 8	8470	GISTEL	059/27 85 29	059/27 69 67	www.rommelaere.be	115
BIJSTERHUIZEN 20-05	NL-6604	LH WIJCHEN	+31/248 200 180	+31/248 200 189	samedeutz.fahr.be	116
KATELIJNESTRAAT 32	2320	HOOGSTRATEN	03/314 55 03	03/314 80 01	www.servaesbvba.be	117
DE CLERMONTSTRAAT 32	3401	WEZEREN	011/88 22 87	011/83 27 52	www.simonsmachinery.be	118
OUDENAARDESTRAAT 45	8570	VICHTE	056/77 70 01	056/77 77 00	www.steenno.be	119
BRUISBEKE 53	9520	SINT-LIEVENS-HOUTEM	053/62 31 24	053/62 81 13	www.taverniernv.be	120
STEENWEG DEINZE 106A	9810	NAZARETH	09/386 19 89	09/386 14 86	www.the-ponderosa.com	121
BRUSSELSESTEENWEG 144	1785	MERCHTEM	052/37 22 73	052/37.37.40	www.firmathomas.be	122
NIJVERHEIDSSTRAAT 5	2260	OEVEL	014/56 29 60	014/56 29 51	www.toro.be	123
ELDERENWEG 16	3770	RIEMST	012/23 20 97	012/39 11 03		124
SPIEVELDSTRAAT 31 E17/3251	9160	LOKEREN	09/348 35 69	09/349 17 88	www.vanbastelaere.be	125
STATIONSSTRAAT 117	8780	OOSTROZEBEKE	056/66 45 01	056/66 30 40	www.vandaele.biz	126
VAART 6	9988	WATERVLIET	09/379 82 95	09/379 94 15	www.vandamme-vanhecke.be	127
STATIONSWEG 36	NL-3214	VK ZUIDLAND	+31/181 458 845	+31/181 452 114	www.pols.nl	128
PROVINCIEBAAN 79	2235	HOUTVENNE	016/69 91 56	016/69 62 53	www.vandyck.be	129
ZWAARVELD 27	9220	HAMME	052/47 24 45	052/47 79 37	www.vanhaute-landbouwmachines.be	130
ZWARTESTRAAT 41	8647	RENINGE	057/40 01 43	057/40 08 06	www.vanpeteghem-online.be	131
ST-ELOOISTRAAT 40	8840	WESTROZEBEKE	051/70 11 14	051/70 35 24	www.nvvanpeteghem.be	132
INDUSTRIESTRAAT 23	8755	RUISELEDE	051/68 84 68	051/68 75 89		133
HIJFTE - CENTER 13	9080	LOCHRISTI	09/355 58 94	09/355 59 03	www.traktor-verschueren.be	134
RUE DE NAZARETH 10	4651	BATTICE	087/67 89 48	087/66 07 75	www.verts-service.net	135
INDUSTRIESTRAAT 8C	8755	RUISELEDE	051/68 97 73	051/68 99 92	www.vervaeke.be	136
KANEGEMSTRAAT 163	8700	KANEGEM - TIELT	051/68 73 90	051/68 77 07	www.jd-dealer.be/bart.verwilt	137
Z5 MOLLEN 210	1730	ASSE	02/452 85 07	02/452 50 92	www.weidemann.be	138
GENTSEVAART 30	NL-4565	EV KAPELLEBRUG	+31/114 312 746	+31/114 311 164	www.warrens.nl	139
TIENSEBAAN 101A	3461	MOLENBEEK - WERSBEEK	016/77 03 88	016/77 03 77	www.wimat.be	140
DIKSMUIDSESTEENWEG 624A	8800	ROESELARE	051/69 79 26	051/49 00 42	www.wobemec.be	141
RUE DU MARCHÉ 28	6600	BASTOGNE	061/21 6785	061/21 68 10		142



#5

FEDAGRIM

RAAD VAN BESTUUR



1. **Johan Colpaert** (ALTEZ) : Voorzitter van Fedagrим
2. **Joost Vandesteene** (STEENO): Vice-Voorzitter en Vertegenwoordiger van de groep Tractoren en Landbouwmachines
3. **Dries Van Hessche** (VAN HESSCHE) : Voorzitter van de groep uitrusting voor de veeteelt en stallenbouw en vertegenwoordiger van de deelvereniging Toeleveranciers
4. **Carlos Vanlerberghe** (DELVANO): vertegenwoordiger van de deelvereniging Constructeurs
5. **Jean-François L'Homme** (ETS L'HOMME) : Vice-Voorzitter van de groep Distributie
6. **Benoit Strauven** (MATERMACO) Vertegenwoordiger van de groep Tractoren en Landbouwmachines
7. **Jos Lowette** (LOWETTE AGROTECHNIC) : Voorzitter van de groep Distributie
8. **Koen Bakelandt** (PACKO) : voorzitter van de groep Materiaal voor de tuin en groene zones
9. **Joost Merckx** (MERCCKX MACHINES) : Vertegenwoordiger van de deelvereniging Lokale Verdelers
10. **Guido Mangnus** (DEWULF) : Bestuurder
11. **Jean-Christophe Smeets** (HILAIRE VAN DER HAEGHE) : Vertegenwoordiger van de deelvereniging Nationale Verdelers
12. **Gracienne Geenens** (ELIET) : Vice-Voorzitter van de groep Materiaal voor tuin en groene zones
13. **Stefaan Foret** (MANITOU BENELUX) : Voorzitter Beurscomité
14. **Frank Thomas** (FIRMA THOMAS) : Schatbewaarder
15. **Paul Dierickx** (CNH INDUSTRIAL BELGIUM) : Vice-Voorzitter van de groep Tractoren en Landbouwmachines

#5

FEDAGRIM

HET FEDAGRIM TEAM



Van links naar rechts :

Gert Van Thillo
Coördinator Federatiewerking

Delphine de Theux
Coördinator Federatiewerking

Alain Vander Cruys
Coördinator Evenementen

Lies Leemans
Management Assistant

Michel Christiaens
Secretaris-generaal

BRONNEN

Statistieken Fedagrim vzw

Jaarlijkse enquête bij de leden van Fedagrim

Nationale Bank van België

COLOFON

Redactie :

Delphine de Theux

Fedagrim vzw

Jules Bordetlaan 164 bus 4

1140 Brussel

Lay-out :

Get it !

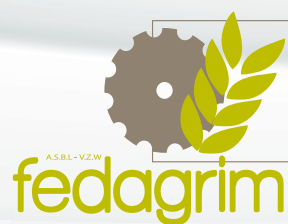
Drukwerk :

Swinnen Printing NV

Foto's :

Marcel Van Colie

AdobeStock



Belgische Federatie van de Toeleveranciers van machines, gebouwen en uitrustingen voor de Landbouw en voor de Groenvoorzieningen vzw

www.fedagrim.be